

Ministry of SMEs and Startups

유럽

글로벌 네트워크

Global Network



중소벤처기업부

유럽 네트워크

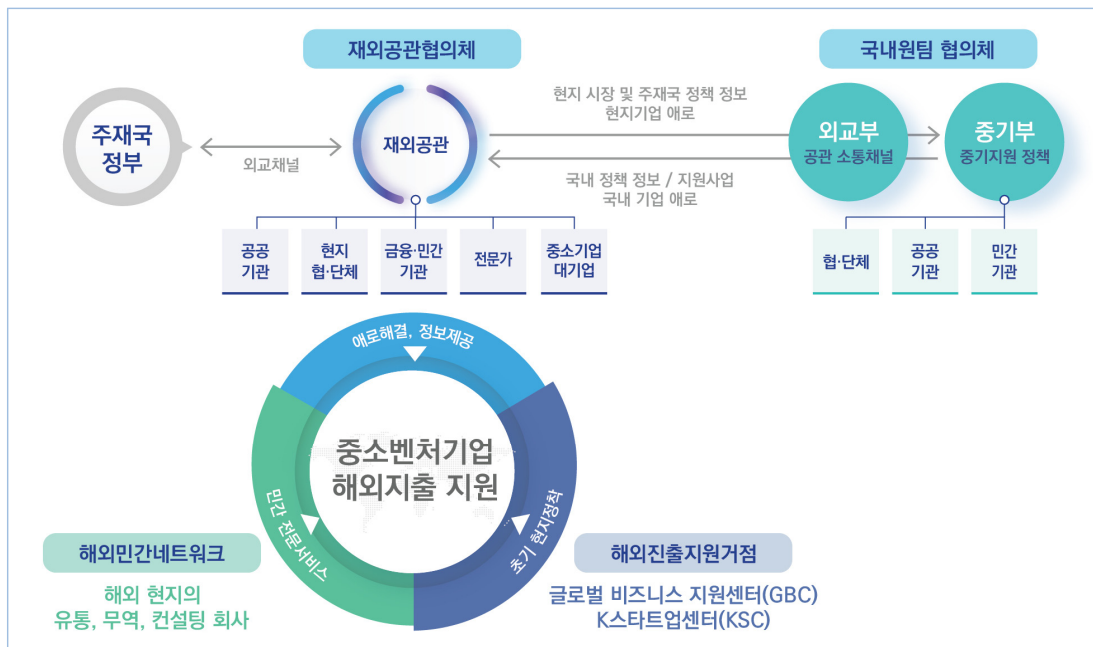
1

네트워크 개요

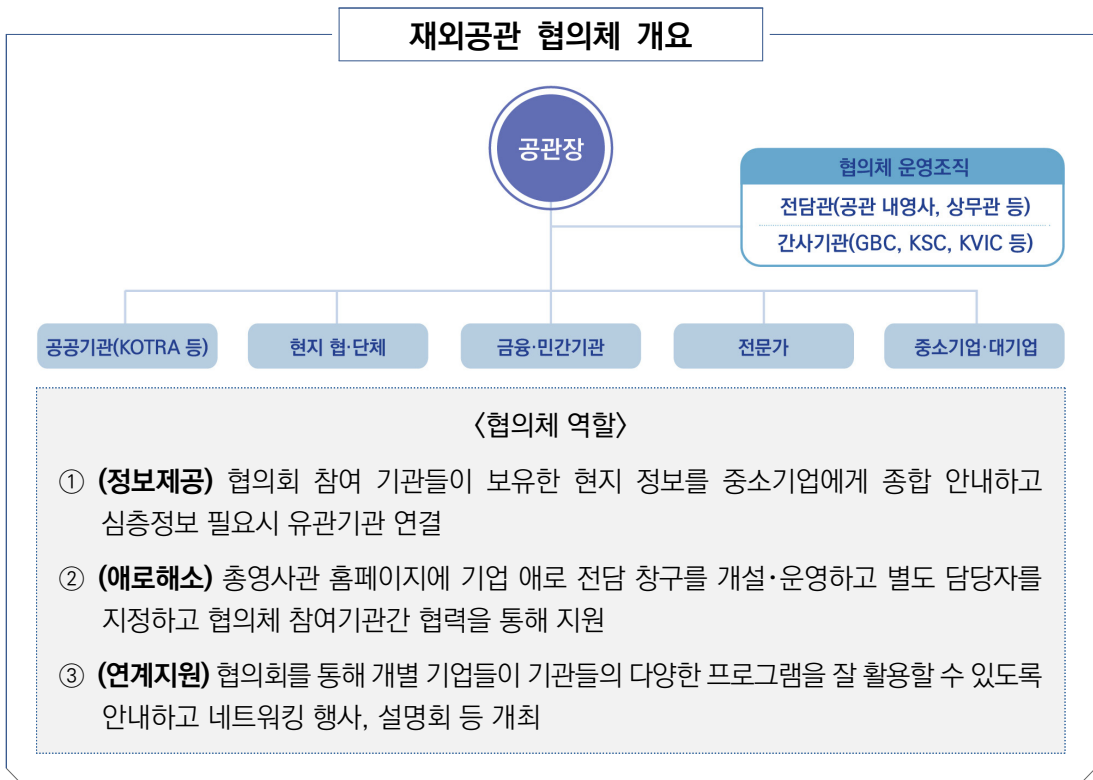
〈 유럽 네트워크 현황 〉

구분	지원내용	현황
재외공관 중소·벤처기업 지원협의체	협의회 참여 기관들이 보유한 현지 정보와 다양한 지원프로그램을 종합 안내하고, 애로해소를 지원	파리, 프랑크푸르트, 런던, 모스크바, 카자흐스탄 등 5개국 5개 협의체
해외진출 지원거점	사무공간 제공, 법률·회계 자문 등 초기 현지 정착과 수출·투자유치 지원	파리 KSC, 프랑크푸르크 GBC, 모스크바 GBC, 알마티 GBC 등 4개국 4개 거점
해외민간 네트워크	현지법인설립, 바이어발굴, 시장조사 등에 대한 컨설팅, 대행 서비스 지원	해외진출·수출 관련 컨설팅, 마케팅 회사 14개국 25개사

정부는 중소기업의 글로벌진출 활성화를 위해 현지에 진출한 민간·공공기관 등과 함께 '재외공관협의체'를 구성하여 정보제공, 애로해결 등을 지원 중입니다. 또한, 현지진출 지원거점인 '글로벌비즈니스센터(GBC)', '코리아스타트업센터(KSC)'를 전 세계 주요 교역거점에 설치하였으며 현지의 역량있는 컨설팅, 마케팅회사를 '해외민간네트워크'로 선정하여 수출·해외진출 관련 전문서비스를 제공 받을 수 있도록 운영 중입니다.



1 재외공관 중소·벤처기업 지원협의체



① 프랑스 파리 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주프랑스대사관	담당자	문승현(대사) 권순심(상무관)	연락처	☎ 33-1-4753-6960 ☒ sskwon24@mofa.go.kr
간사기관	파리 KSC		서동진(소장)		☎ 33-7-4974-0982 ☒ djpower@kosmes.or.kr
	KOTRA 파리		김희경(관장)		☎ 33-1-5535-8860 ☒ heekyung1212@kotra.or.kr
참여기관	구분	기관명			주요역할
	기업	한불상공회의소, 재불경제인협회 등			기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공·유관	중소벤처진흥공단, KOTRA, 무역보험공사, 수출입은행, 한국농수산물유통공사 등			수출지원, 정보제공 등

② 독일 프랑크푸르트 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주프랑크푸르트 총영사관	담당자	고경석(총영사) 이미혜(재경관)	연락처	☎ 49-69-9567-520 ✉ mhylee23@mofa.go.kr
간사기관	프랑크푸르트 GBC		황인환(소장)		☎ 49-(0)6196-9582-11 ✉ hwang@kosmes.or.kr
	KOTRA 프랑크푸르트		이종민(부관장)		☎ 49-(0)69-2429-9271 ✉ yesmin@kotra.or.kr
참여기관	구분	기관명			주요역할
	기업	INKE(세계한인벤처인네트워크), 코박(재독한국경제인협회), 옥타, 대한상의 독일사무소			기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	중진공 GBC, 코트라 유럽본부, 한국농수산물유통공사(aT센터), 한국관광공사, 유럽지식재산권(IP) 센터 등			정보제공, 마케팅 지원 등
	민간	은행			금융지원

③ 영국 런던 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주영대사관	담당자	윤여철(대사) 김기환(상무관)	연락처	☎ 020-7227-5500 ✉ khkim22@mofa.go.kr
간사기관	KVIC 유럽		김우태(소장)		☎ 44-20-8135-8100 ✉ aaronkim@kviceu.com
참여기관	구분	기관명			주요역할
	기업	재영한국경제인협회(코참 UK), 씨드로닉스, (주)스탠다임, Charco Neurotech, (주)마드라스체크, (주)센스톤, (주)에이모, (주)프리즘39, CardiaTech, (주)포티투마루, 코드프레소			기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	코트라 런던무역관, 한국벤처투자 유럽사무소			기업 진출지원, 협의체 운영
	민간	한국수출입은행, 한국산업은행, 하나은행, IBK 기업은행			금융·투자지원

④ 러시아 모스크바 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주러시아대사관	담당자	이도훈(대사) 차명치(서기관)	연락처	☎ 7-929-540-3897 ✉ mccha17@mofa.go.kr
간사기관	모스크바 GBC		이성임(소장)		☎ 070-8018-2689 ✉ ftw10@kosmes.or.kr
참여기관	구분	기관명			주요역할
	기업	재러중소기업협의회 소속 중소기업 (JS International, ESLogis, 극동엠이에스, Global Autospera, 와이에스엘에이전시, Infoyarn, 라닉스, UPR 등)			기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	중진공, 코트라, 무역보험공사, 수출입은행			기업 진출지원, 협의체 운영
	민간	B1			법률자문

⑤ 카자흐스탄 알마티 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주알마티총영사관		담당자	박내천(총영사) 송성민 (영사)	연락처	☎ 7-771-713-8068 ✉ smisong23@mofa.go.kr
간사기관	알마티 GBC			석윤기(소장)		☎ 7-771-760-0652 ✉ sukyk@kosmes.or.kr
	KOTRA 알마티			김정훈(관장)		☎ 7-702-217-4906 ✉ kimjh@kotra.or.kr
				김민정(과장)		☎ 7-701-378-9856 ✉ bkmjd0718@kotra.or.kr
참여기관	구분	기관명				주요역할
	기업	강병구 한인회장, 최용석 중소기업연합회 회장, 아시아나 항공, 포스코 인터내셔널 등 19명				기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	KOTRA, 한국석유공사, 중소벤처기업진흥공단, 한국도로공사, 한국농수산식품유통공사				수출지원, 정보제공 등
	민간	신한은행, 신한 파이낸스, BNK 파이낸스				금융 등
	전문가	이재욱 변호사(BLJ Law&Tax), 김근향 편집장(한인신문)				법률자문, 언론

2 글로벌비즈니스지원센터(GBC)

글로벌비즈니스지원센터(GBC) 개요

- ◎ **(목적)** 중소기업 해외진출 확대를 위해 세계 주요 교역거점에 글로벌비즈니스센터를 운영하고 현지 전문기관과 특성화·전문화된 서비스 제공
- ◎ **(운영규모)** 14개국 21개소
- ◎ **(지원대상)** 해외진출을 희망하는 수출유망 중소벤처기업
 - * (신청방식) 중진공 누리집(수시) → 서류/현장/해외거점 평가 → 선정심의위(월1회)

〈글로벌비즈니스센터 운영현황〉

구 분	아시아(7)							북미(4)			
	도 교	호치민	하노이	방 국	뉴델리	알마티	자카르타	시카고	L A	워싱턴	뉴 욕
공유형 사무공간	19	15	15	10	15	7	15	16	20	10	10
개방형 공유 오피스	8	12	6	9	45	6	20	5	12	12	16

구 분	중국(4)				중동(2)		유럽(2)		중남미(2)		합계
	베이징	상하이	충 칭	선 전	두바이	리야드	프랑크푸르트	모스크바	멕시코	산티아고	
공유형 사무공간	17	16	8	10	15	10	15	8	9	8	268실
개방형 공유 오피스	8	24	4	6	14	45	8	8	2	6	276석

〈GBC 주요 지원 내용〉

- ① **(현지정착)** 사무공간*, 개방형 공유 오피스 제공 및 초기정착을 돕기 위한 법률·세무·회계 컨설팅, 시장조사 등 서비스 제공
 - * 임대료 실비 지원: (1년차) 80%, (2년차) 50%
- ② **(특화프로그램)** 금융·투자, 인증, 기술교류, 제품 현지화 등 현지 특성을 반영한 센터별 특화 프로그램을 운영
- ③ **(글로벌비즈니스지원단)** 해외 현지 전문가가 현지진출을 추진하는 국내 중소기업대상으로 시장정보·법률·회계 등에 대한 온라인 상담·자문 제공

① 프랑크푸르트 GBC

담당자	황인환 (소장)	전화	+49-6196-9582-11	이메일	hwang@kosmes.or.kr
-----	----------	----	------------------	-----	--------------------

Ludwig-Erhard-Straße 30-34, 65760 Eschborn, Germany

* 프랑크푸르트 공항(15분), 중앙역 20분 소요, 인근 한국기업 다수 소재

위치



공간구성 396평, 독립실 15개, 공유오피스 8석, 대회의실(50인), 소회의실(5~10인) 3개실 등

건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실
				

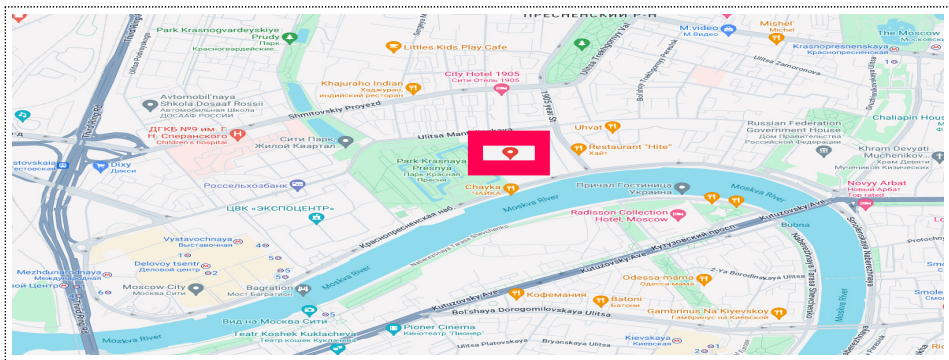
② 모스크바 GBC

담당자	이성임 (소장)	전화	070-8018-2689	이메일	ftw10@kosmes.or.kr
-----	----------	----	---------------	-----	--------------------






Krasnopresnenskaya nab., 12, entrance 7, office 1303(WTC)

* 모스크바 World Trade Center에 위치, 중심 업무지구로 접근성 최상

위치



공간구성 122평, 독립실 8개, 공유오피스 8석, 대회의실 1실, 공용실 1실, 전시 공간, 창고(1실), 탕비실 등

건물외관	독립실	공용실	공유오피스	회의실
				

③ 알마티 GBC

담당자	석윤기 (소장)	전화	+7-727-274-2500	이메일	suky@kosmes.or.kr
위치	Business Center <<Atakent City>> 15/107 2층, Timiryazeva Str., 42				
					
공간구성	87평, 독립실 7개, 공유오피스 6석, 회의실 2개, 주차공간 7개 등				
건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실	
					

3 K-스타트업센터(KSC)

K-스타트업센터(KSC) 개요

◎ **(목적)** 글로벌 혁신거점에 창업기업 해외진출 플랫폼을 조성하고, 유망 스타트업의 해외진출 및 안착지원

◎ **(운영규모)** 5개소 (미국, 싱가포르, 프랑스, 베트남, 일본)

◎ **(지원대상)** 투자실적 또는 진출(희망)지역 수출실적이 있는 업력 7년 이내 창업기업

* (신청방식) 중진공 누리집(수시) → 서류/해외거점 평가 → 선정심의위

〈 K-스타트업센터 운영현황 〉

구분	미국시애틀	싱가포르	프랑스파리	베트남하노이	일본 도쿄
개소시기	'19년	'20년	'21년	'23년	'24년
특화업종	IT, AI, 우주항공, 해양, 환경 의료	AI, 핀테크, 푸드테크, 서비스플랫폼, Digitalization	문화컨텐츠, 이커머스, 디지털테크 스마트시티	O2O 솔루션, SaasS, 하드웨어, 교육, Agri-Tech	GX(그린전환), DX(디지털전환), 헬스케어, 안전·보안 바이오

〈 KSC 주요 지원 내용 〉

- ① **(초기정착지원)** 사무공간 제공, 초기 시장조사 및 법률·회계·세무 등 자문지원, 법인설립, 개좌개설, 전문가 상담 및 멘토링 등
- ② **(사업화지원)** 바이어·사업 파트너 발굴, 피치덱 등 IR 발표 자료 자문·제작 지원, 마케팅, 판로개척을 위한 전시회 참가 지원 등
- ③ **(투자유치지원)** IR·데모데이 개최, VC 등 파트너사 네트워킹, 자금조달방법 교육 및 전문투자자 매칭 등

○ 파리 KSC

담당자	서동진 (소장)	연락처	☎ +33-7-49-74-09-82 ✉ djpower@kosmes.or.kr	비고	센터 운영 총괄
위치	(Station F) 5 Parv, Alan Turing, Paris, France * 샤를 드 골 국제공항에서 차로 약 40분 소요 				
창업환경	세계 경제력 7위, 2023 GPCI 4위(파리) - 럭셔리 브랜드, 에너지, 항공우주, 통신, 금융, 운송, 제약, 건축분야 우세 - 2023년 EU 국가중 유럽 외국인 직접 투자 유치 1위(1,194건) - 마크롱 대통령 취임 이후 법인세 인하율 증가				
공간구성	공유오피스 20석, 회의실(60실), 행사장(8실), 휴식공간, 식당 등				
건물외관	공유오피스	네트워킹 공간1	네트워킹 공간2	회의실	
					

4 해외민간네트워크

해외민간네트워크 개요

◎ **(개요)** 중소·중견기업의 해외진출을 위한 수출, 해외투자, 기술제휴 등의 분야에서 전문적인 서비스 제공 가능한 현지 수행사

◎ **(운영규모)** 36개국 162개사

〈 해외민간네트워크 주요 서비스 〉

- ① **(현지진출)** 현지법인 설립, 글로벌 밸류체인 진출, 엑셀러레이팅, 조달진출, 품목별 타겟진출, 인큐베이팅, 현지투자유치, 인허가 취득, IP등록 등
- ② **(수출)** 수출성약, 전시·상담회 참가, 물류·통관 자문, 출장지원, 기존 거래선관리, 기술수출(제휴), IP등록, 현지 유통망 입점, 브랜드 홍보 등

◎ **(유럽 해외민간네트워크 현황)** 14개국 25개사

번호	국가	도시	민간네트워크 명	대표자명
1	영국	런던	JLTC LTD	공민식
2	프랑스	파리	EH INNOVATION	홍금표
3	핀란드	헬싱키	Reddal Oy	퍼스테니우스
4	독일	프랑크푸르트	Polytech & Net GmbH	조중화
5	독일	보훔	Intermundien-Lemon Europe GmbH	이연우
6	독일	베를린	Avocado Communications GmbH	이두라
7	폴란드	바르샤바	Hansei Sp. z o.o.	동영준
8	튀르키예	이스탄불	Design Kims	김형식
9	영국	런던	CREATIVE CAPITAL LONDON LTD.	이성원
10	네덜란드	암스테르담	KAICO B.V.	이정우
11	룩셈부르크	룩셈부르크	스카이인큐(SkyinQ)	김소예
12	스페인	마드리드	하우투고 콘솔토리아 데 인테르나시오날리싸시온	이그나시오 바르톨로메
13	카자흐스탄	알마티	누르카즈 인터내셔널	조용국

번호	국가	도시	민간네트워크 명	대표자명
14	러시아	모스크바	유한책임회사 에스애파트너스	신승환
15	러시아	모스크바	GT Consulting	임상현
16	우크라이나	키이우	(주)에코비스오리진	김익준
17	카자흐스탄	알마티	(주)트리코스	박미정
18	카자흐스탄	알마티	(주)미래서비스	이승연
19	러시아	블라디보스톡	RUS ECONOMIC LLC	전명수
20	우즈베키스탄	타슈켄트	(주)삼우티엔씨	박중복
21	타지키스탄	두산베	(주)글로벌코리아파트너스	이옥련
22	러시아	모스크바	(주)티알씨코리아	강남영
23	러시아	상트페테부르크	(주)유라스텍	이선영
24	러시아	모스크바	(주)제피로	이창성
25	우즈베키스탄	타슈켄트	LEE BUILD TRADE	이충구

① JLTC LTD

민간네트워크명 | JLTC LTD

대표자명 |

공 민 식

본사 주소 | 해외 : 25 Cabot Square, London E14 4QA

○ 회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+44) 74-2807-7674
홈페이지	http://www.jltcltd.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내		(+82) 10-9514-5004		
	해외	공민식(대표)	(+44) 20-8609-8139	Minsik.kong@jltcltd.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,348,197	1,500,000	3,000,000
순이익	31,935	600,000	800,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 영국 런던대학교BA Geography & Development Studies
- 국방부 / 합동참모본부 공군 장교 (2014-2016)
- 국방홍보원 (2015-2016)
- JLTC 중소기업 무역 컨설팅 (2017-현재)
- 스타트업 투자 엑셀러레이터 (2020-현재)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	공민식 (대표)	시장 조사 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원, 투자 지원
지사	Douglas Lee (이사)	바이어 및 기술파트너 발굴, 기업 분석, 투자 유치

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	영국 상공회의소(BCCK)	주요 네트워크 및 시장 바이어 발굴 등
2	영국 무역투자부 (UKTI)	주요 네트워크 및 시장 바이어 발굴 등
3	영국 회계사 협회 (ACCA)	법인설립 및 현지투자지원 등
4	영국 금융기관 및 AC/VC	영국내 투자 자금 유치 및 데모데이 등
5	영국 핀테크 협회	영국 핀테크 및 ICT 투자 지원
6	영국 의대 및 바이오 연구 기관	바이오 및 헬스케어 분야 연구 및 협업

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오, 의료기기	체외진단기, 검사장비 및 치과/병원용 장비, 소프트웨어
정보통신(SW)	소프트웨어, 앱, 프로그램, IT
식품(FMCG) & 화장품	식품 및 식자재 유통 / 화장품 수출입 및 유통

○ 지원 가능 서비스

발전	확장
<input checked="" type="checkbox"/> 수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/> 엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/> 전시·상담회 참가 지원	<input checked="" type="checkbox"/> 데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/> 물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/> 기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/> 출장지원	<input checked="" type="checkbox"/> 글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/> 기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/> 해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/> 현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/> 조달진출
<input checked="" type="checkbox"/> 인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/> 품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/> 브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/> 인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/> 프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/> 현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/> IP등록	<input checked="" type="checkbox"/> 법률자문
<input checked="" type="checkbox"/> 현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/> 기타()
<input type="checkbox"/> 기타()	

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	국내 상장 바이오 회사 바이어 발굴 지원('18)	학회 진출
"	국내 스타트업 영국 플랫폼 구축 ('20)	아마존/쇼피파이 판매
온라인 마케팅	웹사이트 개편 및 온라인 마케팅 지원('21)	온라인 서비스 활성화
엑셀러레이팅	국내 스타트업 시리즈 A 투자 유치 및 조달 ('23)	영국 VC 투자 유치
현지 유통망입점	국내 식품 및 레스토랑 현지 유통망 입점('23)	오프라인 입점

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 업무 수행 방법 및 스케줄 협의 → 서비스 최적화 추진 → 조사 / 서비스 등 서비스 구조 구체화 → 현지화 작업 등 다양한 방안 논의 → 세일즈 / 마케팅 구축 → 애프터 세일즈 기술 및 추후 서포트 협의 or 법인 설립 / 투자 등 현지 판매 확대
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월 집중 발굴/이후 지속 발굴) → 유통채널 구축 및 웹 개발 등 현지화 작업 착수 (2개월) → 바이어 계약 단계 및 협상 등 지원 (3개월) → Pitch Deck 등 투자 기본 요건 확보 및 BM / Evaluation 프로그램 (3개월) → 투자유치 (6개월) 등 지속

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 전 니즈에 맞는 구체적인 List 확보 → 최적화 작업을 통한 상호 합의 및 보완 → 서비스에 따른 월별 보고서 및 커뮤니케이션 → 현지화 및 pricing 협의 등 → 수출입 관리 및 현지 체결 / 통관 등 디테일한 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 및 투자지원 (업체와 협의)

② EH INNOVATION

민간네트워크명 | EH INNOVATION

| 대표자명 |

홍 금 표

본사 주소 | 해외 : 33 Rue de la République, 69002 LYON FRANCE

○ 회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+33) 982-333-206
홈페이지	http://www.eh-innovation.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	홍금표 (대표)	(+33) 666-877-029	paris@eh-innovation.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	155,000	146,000	203,500
순이익	12,000	8,000	16,800

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한양대 전기공학 석사
- Hewlett-Packard Asia마켓팅 본부 제품 및 기술영업 (14년)
- 프랑스 벤처기업 Varioptic sa 창단멤버로서 기술 및 영업 총괄(3년)
- 프랑스 EUHONG 대표 (10년)
- 현재, 유럽부흥은행 EBRD 컨설턴트, EH INNOVATION sas 대표 76년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	홍금표 (대표)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
	Pascal Gandon	바이어 및 협력사 접촉, 영업판매, 기관 네트워크 구축
	Baron Hassinger	경영관리, 시장조사, 마케팅 영업

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Paris Region, Startion F	스타트업 및 인큐베이터 지원
2	리옹 상공회의소 Adely팀	지사화 및 현지화 지원
3	Bretagne 지역과의 협력사업	식품 및 농업관련 업체들과 한국업체들과의 협력사업
4	CEA (프랑스 에너지 연구소)	에너지 및 sustainability 관련 프로젝트 수행
5	France Entrepreneur Association	스타트업 및 중소기업 멤버협회, 사업협력중

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전기전자	태양광 ESS 및 LED응용, 반도체 디바이스
의료 바이오	의료 및 제약관련 기술수출 품목 중심
뷰티, 건강 웰빙산업	화장품, 재활, 마사지 등 건강기기
스타트업 지원	한국과 프랑스 스타트업간의 상호교류 및 방문, 공동프로젝트 지원

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
다국적 대형기업 ODM/OEM	스페인, INDITEX그룹, ZARA사에 신규제품 공급 및 지속적공급중 (2019년)	온라인 유통 제품 판매
기술 수출	프랑스, 스위스 조달관련 품목의 현지공장 설립 및 지원	진행중
전시회 지원	Paris원자력박람회 전시회 및 수출상담회 지원('21, '23) 런던 22년, 파리23년의 한류 B2B 사업 및 회의 지원 프랑스 식품박람회 및 관련 사업 B2B 섭외 및 지원	B2B협력사업 및 회의주선, 기관 섭외
바이어 방문회의	테크노파크 지원 각 중소기업별 바이어 현지방문 주선 로드쇼 수행 ('23), 업체별 바이어섭외 및 기업방문 지원	기준거래처 지원
광고 및 유통 지원	한국산 전자제품 홍보 및 PR 광고, 마케팅('17-'23) 제품판매 및 e-marketing 지원	수출실적 \$198,946
IP등록 및 기술수출	한국 중소기업의 특허 및 상표등록 관련업무('20-'23)	상표등록 지원

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 통신툴을 이용한 지속적인 업무의 업데이트 (공공 클라우드를 통한 솔루션을 이용)
- 정보통신 소프트웨어 툴을 활용 (CRM, Forum, Newsletter 등의 툴을 활용)
- 주기적 유선통신에 의한 상호 신뢰 구축
- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 수출지원 일반 프로세스:
 - 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원
- 기술수출 (제휴) 및 JV 등의 프로세스:
 - 기술수출에 관련된 IP조사 및 현지상황 조사 → 현지 가능 파트너 섭외 및 의견교환 (온라인) → 상호방문 → 구체적 제품 및 솔루션, 거래조건 협의 중재 → 가능한 투자비용 및 해당 변호사 및 회계사등과의 협의 → JV설립 및 상호교류 중계 및 중재 → 지분참여 및 사후관리

③ Reddal Oy

민간네트워크명	Reddal Oy	대표자명	퍼스테니우스
본사 주소	국내 : 서울특별시 강남구 역삼로77길 6, DH빌딩 6층 06195 해외 : Tammasaarenkatu 1, Nina bldg., 3rd. floor, 00180 Helsinki, Finland		

○ 회사개요

설립년도	2010년	상시컨설팅인력	31명	전화번호	(+358) 40-533-0793
홈페이지	https://www.reddal.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이한결 (비즈니스 디벨로퍼)	(+82) 2-556-2010	hankyeol.lee@reddal.com	
	해외	Ulrike Schneider (CFO)	(+358) 50-307-6640	ulrike.schneider@reddal.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,079,743	2,813,907	3,766,112
순이익	47,799	374,000	576,504

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- UC Santa Barbara 전자공학 박사 졸업, McKinsey & Company 스웨덴/스위스/독일 지사 (4년), Accenture 핀란드 지사 파트너 (2년), Stratos Ventures (벤처캐피탈) 파트너 및 Liekki CEO 4년, 현 레드달 CEO (13년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Ulrike Schneider(CFO, 매니저)	글로벌 재무, IT, 마케팅 총괄
본사	Heini Leskinen(인사담당자)	인사 및 마케팅 업무
본사	Triet Ngo(마케팅담당자)	디지털 마케팅 스페셜리스트

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	주한유럽상공회의소 (대한민국)	국내외 글로벌 기업 및 정부기관 네트워크 및 각종 행사 참가
2	주한핀란드상공회의소 (대한민국)	유럽계 기업 네트워크
3	핀란드조선해양협회 (핀란드)	다수의 해양 및 조선산업 기관과의 협력
4	Reddal 헬싱키 사무소 (핀란드)	유럽 시장 진출을 위한 시장 조사 (핀란드어, 독일어, 스웨덴어가능), 신제품 개발 및 신시장 진출 전략 수립 및 실행
5	Reddal 중동 사무소 (중동지역)	중동 시장 진출을 위한 시장 조사, 신제품 개발 및 신시장 진출 전략, 수립 및 실행
6	Reddal 쿠알라 룸푸르 사무소 (말레이시아)	동남아시아 시장 진출을 위한 시장 조사

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
건설, 환경, 에너지	신재생에너지, 배터리, 모빌리티
정보통신 (SW)	클라우드 서비스, 플랫폼 비즈니스, IoT
의료기기	수술 및 진단장비

○ 지원 가능 서비스

발전	확장
<input checked="" type="checkbox"/> 수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/> 엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/> 전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/> 데이터사이언스 컨설팅
<input type="checkbox"/> 물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/> 기술수출(제휴)
<input type="checkbox"/> 출장지원	<input checked="" type="checkbox"/> 글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/> 기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/> 해외투자유치
<input type="checkbox"/> 현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/> 조달진출
<input checked="" type="checkbox"/> 인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/> 품목별타겟진출
<input type="checkbox"/> 브랜드 홍보	<input type="checkbox"/> 인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/> 프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/> 현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/> IP등록	<input type="checkbox"/> 법률자문
<input type="checkbox"/> 현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/> 기타()
<input type="checkbox"/> 기타()	

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
글로벌 밸류체인 진출	2021년 국내 마스크 제조업체 유럽 및 중동 시장 수출 지원	매출 확보 계획을 포함한 시장 진출 전략 제공, 고객 및 파트너 협의 주선
현지 투자지원	2022년 해외 전기차 충전 솔루션 업체의 국내 진출을 위한 시장 조사 및 파트너 발굴	시장 진출 전략 수립 및 정부 규제, 시장 전망 분석, 국내 파트너 발굴
현지 투자지원	2022년 해외 의료기기 기업의 국내 중소기업 인수합병 실사 지원	인수 대상 기술 수준 및 운영 체계 분석, 리스크 분석
수출성약 지원	2023년 국내 디자인 플랫폼의 동남아 시장 진출을 위한 전략 수립 및 마케팅 프로젝트 실행	시장 진출 전략 수립 및 마케팅 전략 실행
글로벌 밸류체인 진출, 바이어발굴	2023년 국내 드론 스타트업의 해외시장 진출 전략 수립 및 파트너 확보	노르웨이, 핀란드, 독일, UAE 등 다시장 조사, 잠재 바이어사와 협의 주선

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출 지원: 주요 경쟁자, 시장 현황 밸류체인 분석을 통한 종합적인 시장 이해도 확립 → 시장 조사 결과를 기반으로 기존 진출 전략 타당성 검토 → 시장 밸류체인 이해를 바탕으로 주요 잠재 파트너군을 파악 → 다수의 컨택팅 및 미팅을 통해 효율적인 고객사/파트너 발굴

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 일 단위, 주 단위, 월 단위 보고 및 수행 방향 논의를 통하여 프로젝트 성과 달성 → 고객사 대상 온라인 협업 플랫폼 (Reddal Engage) 운영을 통하여 사업 수행 시 적용된 툴, 방법론 및 자료를 지속적으로 공유 → 사업 종료 후에도 필요한 자료 및 방법론을 고객사와 공유 → 사업 종료 후 follow-up 제공 및 지원 가능

④ Polytech & Net GmbH

민간네트워크명 | Polytech & Net GmbH | 대표자명 | 조 중 화
본사 주소 | 해외 : Am Kronberger Hang 2, 65824 Schwalbach, Germany

○ 회사개요

설립년도	2000년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+49) 6196-9534210
홈페이지	http://www.ptn-global.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	장정필(본부장)	(+49) 1523-4100995	jp.jang@ptn-global.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	756,320	831,005	916,483
순이익	-4,488	17,519	26,317

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 제일 합섬 본사 및 유럽 주재근무 (9년),
- 현 Polytech & Net GmbH 대표 (24년), 현 PTN Healthcare GmbH 대표 (9년)
- 현 PTN Consulting GmbH 대표 (6년), 현 CJP MediBio GmbH 공동대표 (2년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	조중화 (대표)	마케팅 기획, 컨설팅, 현지투자 및 거점 지원
	장정필 (본부장)	마케팅 자료 분석 및 전략 제시, 수출통합 지원
	유희운 (부사장)	유럽현지 마케팅, 법인 설립 운영, 현지화 지원
	정성윤 (이사)	의료기기/ 판촉물 시장 마케팅, 현지규정, 등록 지원
	배동운(이사)	기계, 자동차, 에너지 분야 컨설팅
	박은지(수석컨설턴트)	바이어발굴, 컨설팅, 전시 지원
	Pirko Hosoda (팀장)	의료/미용 부문 영업, 마케팅 팀장
	이경원 (과장)	의료/미용/건강식품 부문 마케팅 지원
국내	조진화 (이사)	국내 기업 컨택, 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Aalen 공대	2006년 이후 독일 현지 업체 관련 프로젝트 및 한국 신소재 테스트 분석 등 협력
2	당사 기술고문/독일	유통망 진출 아이টে에 대한 검토 및 구매상담
3	독일 FrankfurtRheinMain GmbH	독일 내 회사 설립, 투자, 인허가, 산업교류 자문협력
4	독일 KTR Europe GmbH	독일/유럽 인허가 자문협력
5	독일 BEO Berlin	독일 의료기기 자문, 인허가 자문협력
6	Steuerberater Bonk	독일 세무, 회계 자문협력
7	Duttenhoffer GmbH/독일	IT, 소비자 유통망 공급협력
8	Svenson 그룹/독일	의료기기 공급협력

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전기, 전자, 소재, 자동차	첨단 소재, 전기차용 소재, 부품, 센서 등
건강/의료/미용	피부, 성형, 기초/기능성 화장품, 건강식품
기계, 장비류	소형 프레스기, 자동차 부품, 전자부품, 포장기기, 검사/측정기기

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)신영하이테크에 자동차 금형 관련 바이어 상담 (2008~2010)	수출실적 연간 1천만불 이상
유통망 진출	(주)오렌지몽키(2017), (주)디카팩 (2017, 2014) (주)산수컴퍼니(2018)	누적실적 약1.5백만불, 약 5만불
의료기기 판매망 구축	와이셀바이오, 네오닥터 (2015~2018)	누적실적 약1.5백만불
유통망 구축 및 로컬 판매	(주)자화전자 (2008~2009) (주)아이블럭, 지니테크, (주)빛담 (2017~2018)	누적실적 약7.8백만불, 2017~18년 약10만불
Fulfillment Service	(주)오렌지몽키 킥스타터 유럽 통관 및 배송대행 (2017)	약 3천건에 대한 배송 및 통관 완료
전시회 바이어발굴 및 온라인 상담회	“한국보건산업진흥원 2022년 Rehacare 바이어발굴” “한국보건산업진흥원 2020년 고령친화제품 온라인 수출상담회(17개사)”	바이어 초청, 양로원 방문, 화상미팅 참여 및 온라인 홍보사이트 구축
전시회 운영 및 바이어 발굴, 매칭	광주테크노파크 GIEL 브랜드 IFA 2022/2023 베를린 가전 박람회 공동부스 설치, 운영, 바이어발굴	전시회 준비, 개최, 바이어 초청, 사후관리

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 제품 분석 → 온·오프라인 시장조사 → 포지셔닝 → 샘플 비촉, 마케팅 자료 제작 → 전시회, 이메일, 전화 등을 통한 잠재고객 접촉 → 주주상담, 계약검토, 물류거점, 배송체계 구축
- 제품분석, 시장조사, 포지셔닝(2개월) → 샘플비촉, 마케팅 자료제작(1개월) → 고객접촉 및 상담(4개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 독일내 담당자 지정, 국내 기업과 상시 커뮤니케이션, 월별 보고서 전달
- 유럽 고객접촉 및 협의, 거래조건 협상 → 국내기업의 수출 서류 작성 및 통관 등 지원 → 고객 지속확보를 위한 로컬 배송체계, 거래 조건, AS 조건 등 확립 (업체와 협의) → 수출 사후 관리

⑤ Intermundien-Lemon Europe GmbH

민간네트워크명 | Intermundien-Lemon Europe GmbH | 대표자명 | 이 연 우
 본사 주소 | 해외 : Brueckstr. 47, 44787 Bochum / Germany

○ 회사개요

설립년도	2003년	상시컨설팅인력	6명	전화번호	(+49) 234-890-1773
홈페이지	www.intermund.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	오승일(본부장)	(+49) 234-890-1773	sioh@intermund.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	390,000	226,170	200,000
순이익	638	202	150

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 독일 보훔 루어대학교 미디어이론 박사과정 수료
- (사)기후변화행동연구소 이사(2008년 이후)
- (주)레몬컵 대표이사(2008-2012)
- 재독한인상공인총연합회 회장(2019년 이후)
- 2017-현재: 의료기기 유럽대리인(EU-REP)
- 2016-현재: Metropole Ruhr, Healthcare Campus Bochum 투자 자문관

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이연우(CEO)	전시 마케팅, 대리점 구축, 물류창고, 지사 대행
본사	오승일(본부장)	시장조사, 진출전략 수립, 홍보, EU수출등록(의료/진단기기)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	프라운호퍼 IST 연구소 (독일/브라운슈바이크)	에너지, 배터리 소재 연구 개발
2	율리히 연구소 (독일/율리히)	공동 연구 개발
3	브라운슈바이크 대학 IPAT 연구소 (독일/브라운슈바이크)	국제 연구 개발
4	독일 관할 식약청 (독일 Arnsberg)	의료/진단 기기 수출(허가)등록
5	EUDAMED	EU 의료/진단기기 수출등록

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	화장품, 진단기기, 성형기기
전기전자	가정용 솔라, 인버터, 배터리, EES
기계(부품)	전기차 배터리 소재 생산 용 화학반응기, 관로구 링씰, 농업용 환풍기

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	FFP2 마스크 현지 병원/약국 판매('22)	판매 실적11,111 유로
바이어발굴	배터리 소재 생산 화학 반응기('20)	수출실적148,100유로
전시회 지원	농업용 환풍기 현지 종묘/농기구 전문 유통망 발굴('20)	판매실적14,105유로
전시회 지원	카라반 전시회 참가, 배터리 용 인버터 판매('21)	수출실적6,500유로
전시회 지원	터키 대리점, 인버터 판매('22)	수출실적 13,000유로
지사대행	배터리 소재 생산 화학 반응기Taylor Vortex Reaktor('24)	판매실적 143.090유로

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 제조사 및 수출아이템 분석 → 타겟 시장의 진출 가능성 분석 → 진입장벽 해소 → 홍보/전시회/잡지광고 → 물류/배송/현지판매/반품
- 시장조사/타겟시장 설정/진출전략수립/타겟 바이어리스트(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 마케팅/홍보/전시회(5개월) → 무역/물류/배송/반품 (2개월): 지사대행/현지화

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 기존 고객의 유럽 시장 진입장벽 해소(수출등록/인증) → 전시회 이외 효과적 홍보채널 강구 → 현지 관심 고객의 고충, 요청사항 접수, 분석, 대응 방안 마련 → 중장기적 유럽 시장 진출 방안 마련

⑥ Avocado Communications GmbH

민간네트워크명 | Avocado Communications GmbH | 대표자명 | 이 두 라
본사 주소 | 해외 : Alte Schönhauser Str 16 10119 Berlin, Germany

○ 회사개요

설립년도	2018년	상시컨설팅인력	9명	전화번호	(+49) 30-766-84380
홈페이지	www.avocadocom.eu				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	이두라(대표)	(+82) 70-8633-1140	Doora.lee@avocadocom.eu	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	200,000	300,000	500,000
순이익	-	-	100,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 유럽 보안솔루션 해외영업 (6년)
- 독일 Online 플랫폼 해외사업 팀장 (2년)
- 현 아보카도 CEO (3년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이두라 (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	홍혜승 (과장)	로컬 마케팅 및 운영 서포트

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	KOTRA	현지 시장조사 시 공동물류 사업
2	Seoul ONNI	자사 유럽 코스메틱 온라인 스토어, 상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원
3	AMAZON EUROPE	온라인 마케팅
4	자체 3PL 창고	유럽 이커머스 현지 풀필먼트 운영

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
뷰티 제품	코스메틱, 홈케어 디바이스
소비전자	LED조명, 반도체 디바이스
통신기기	무선통신기기

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
유럽 아마존 입점	국내 이커머스 브랜드 현지 입점 지원 (21~24년)	진출기업 매출총액 연간 800억 이상
온라인 마케팅	현지 인플루언서 마케팅	수출실적 약5억원
3PL 물류	아마존 prep 및 현지 3PL 물류지원	-
온라인 스토어	유럽형 eCommerce스토어 제작	온라인 판매 2배 성장
식품 유통망 입점	K-Food 및 생활용품 현지 유통망 판로개척	Sales Rep 및 영문 웹사이트 구축

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 1차상담 → 현지시장 조사 → 2차상담 → 현지 마케팅 전략 수립 → 온라인 마케팅 업무 수행 → 월별 진행상황 보고
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

⑦ Hansei Sp. z o.o.

민간네트워크명 | Hansei Sp. z o.o. | 대표자명 | 동 영 준
본사 주소 | 해외 : ul. Farbiarska 22, 02-862 Warsaw Poland

○ 회사개요

설립년도	2011년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+48) 22-720-0208
홈페이지	http://www..hansei.pl				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	동영준	(+48) 506-047-328	jdong@hansei.pl	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	347,000	315,000	380,000
순이익	1,100	2,500	3,900

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 고려대학교 경제학과 졸업 (1995년)
- (주)대우 기계사업본부 근무 (1995년 - 1998년)
- (주)대우전자 폴란드 근무 (2000년 - 2002년)
- (주)Grace 근무 (2002년 - 2007년)
- 현 NARA E&C 대표 (2007년 - 현재)
- 현 HANSEI 대표 (2011년 - 현재)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	동영준 (CEO)	사업 총괄
본사	Beata Szwed (부장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행, 판매
본사	정태실 (매니저)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	폴란드 투자교역청 (바르샤바)	현지 시장조사, 통계자료 제공
2	폴-아시아 상공회의소 (바르샤바)	제품인증, 바이어 발굴 등 수출지원
3	Kulinski 법률사무소(바르샤바)	법률 지원
4	Insmont (바르샤바)	세무회계 지원

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
건설, 환경, 에너지	건설장비, 건축자재, 열병합발전, 재생에너지
전기전자	변압기, 발전기, SMT, 반도체 디바이스
통신기기	인터넷 및 무선통신기기
바이오, 의료기기	바이오 기술 및 제품, 의료기기

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	기타(협의가능)
<input checked="" type="checkbox"/>	기타(협의가능)		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)노보 인터내셔널에 잠재바이어 발굴 지원('21)	딜러발굴
상담회	제이앤아이 바이어 발굴 및 상담회 진행	계약체결
기술이전	YJ Link의 SMT라인 현지 설치 및 기술이전 지원('23)	기술이전, 로열티
조달진출	GNS technology의 현지 인터넷망 구축 (~'23)	입찰-구축-정산
수출지원	(주)화인코리아에 딜러 발굴 및 제품판매 (~'23)	매년 10만불 수출

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해당 제품의 정확하고 구체적인 시장조사 및 보고서 작성, 제출
- 가장 효과적인 타겟시장 진출방안 및 실현 가능한 추진계획 수립
- 지원기업의 요구와 시장환경을 적극 반영하여 리드하는 사업 추진
- 지원기업의 계약 및 수출 성사

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 계약 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 긴밀협조)
- 수출/수입, 현지판매, 대금회수 대행
- 지원기업의 현지 지사, 동반자 관계
- 고객중심 서비스-계약종료 이후에도 지속적인 수출 및 현지판매 지원

⑧ Design Kims

민간네트워크명 | Design Kims | 대표자명 | 김 형 식
본사 주소 | 해외 : Perpa Ticaret Merkezi A Blok K.5 No.308 Sisli Istanbul Turkiye

○ 회사개요

설립년도	2011년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+90) 212-637-3180
홈페이지	www.kta-turkey.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	백성혜(이사)	(+82) 10-8139-2023	aglobalsh@gmail.com	
	해외	조동현(과장)	(+90) 551-149-1755	donghyun6410@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,760,000	2,400,000	2,800,000
순이익	88,000	120,000	150,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국외대 터키어과 학사
- Design Kims 대표(2011년 - 현재)
- KTA-TURKEY 대표(2017년 - 현재)
- Limonian Korea 대표(2022년 - 현재)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김형식(대표)	현지 컨설팅, 마케팅 업무 총괄
지사	백성혜(이사)	국내 기업 연락업무 및 수출

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Trendyol.com(튀르키예)	제품 홍보, 이벤트 진행
2	Hepsiburada.com(튀르키예)	제품 홍보, 이벤트 진행
3	Ecrou.com(튀르키예)	제품 홍보, 이벤트 진행

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	소매용 화장품, 미용 악세서리

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
온라인 마케팅	중진공 온라인 수출대행사업('20)	수출실적 \$224,000
온라인 마케팅	중진공 온라인 신흥시장 한국관 운영사업('21)	매출 \$2.8M(22M TL)

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 타당성 검토 : 제품 숙지 → 시장조사 → 시장성 평가
- 판매 준비 : 제품수입/통관 → 제품 상세페이지 제작 → 튀르키예 식약청 제품 등록
- 시범판매 : 오픈마켓 제품 등록 → 월별 이벤트 진행 및 플랫폼 이벤트 참가 → 제품 판매 및 CRM 대행
- B2B 바이어 발굴 : 제품 숙지 → 1/2차 바이어 리스트 작성 → TM 작업 및 관심 바이어 발굴 → On/offline 상담 지원
→ 수출지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 마케팅 결과 및 판매현황 보고서 전달
 - 이벤트 진행현황
 - SNS 광고 및 인플루언서 마케팅
 - 플랫폼별 제품 판매현황
 - 소비자 반응 및 평가

⑨ CREATIVE CAPITAL LONDON LTD.

민간네트워크명 | CREATIVE CAPITAL LONDON LTD. | 대표자명 | 이 성 원
본사 주소 | 해외 : 24 Amberwood Rise, New Malden, Surrey, KT3 5JF, United Kingdom

○ 회사개요

설립년도	2001년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+44) 77-6965-2237
홈페이지	creativecapitalondon.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	이성원(대표)	(+44) 20-8949-3815	jeff@creativitycapital.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,250,000	1,360,000	1,400,000
순이익	400,000	500,000	400,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 서강대 경영학 학사, 영국 MBA
- 한국신용평가정보(주)(7년)
- 현 Creative Capital London CEO(22년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이성원 (대표)	영국 본사 총괄 전략, 관리, 영업 총괄
지사	Peter Hwang(VP), KC Lee(탐장)	영국 실무 마케팅 업무, 영업 실무 관리

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Innovate UK, Edge21	영국 정부 친환경 에너지 분야 투자 유치, 파트너발굴 등
2	B&Q, Screwfix, Farnell	DIY, 건축, 건설, 전자 대형유통체인, 바이어발굴 등
3	Manomano, Wayfair	DIY, 생활용품 마케팅, 시장 수요 발굴, Data Science 등
4	Ministry of Defense, BEIS	조달 업무 문의, 입찰 정보 등.

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
신재생 에너지 기술 전반	풍력, 태양광, 에너지 저장장치, 해양 에너지 신기술 분야 등
생활 혁신 제품군	대형유통체인, 마켓플레이스용 Data Science 컨설팅 가능분야
DIY 건축 제품군	주방 욕실 가정 혁신, 가든 카노피, 식기세척, 샤워시스템 등

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
기술수출 및 해외투자유치	한국 해양에너지관련 기술회사의 영국법인설립 및 영국정부 자금편당 및 기술수출 유치 성과('17- '23)	투자유치실적 \$300,000이상
수출 대행 및 대형 유통 체인	(주)코리아 핫픽스 카노피 수출 대행 성과('13-23)	수출실적 \$3,000,000 이상
바이어발굴 및 수출컨설팅	수출지원, 독점 대형 바이어 및 대리점 약 100여곳 발굴 ('03-'23)	수출실적 \$1,000,000 이상
바이어 미팅 상담 및 시장개척단	중진공 온라인상담회, 한국의료기기협동조합 등 다수	수출실적 \$500,000 이상

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 제품 영문 영업 시장분석자료, 그래픽 및 이메일 제작 → 전화 마케팅 및 미팅 → 온·오프라인 세일즈, 전시회 출시 → 애프터 세일즈 수출 운송 관리, 대금 관리.
- 시장조사, 제품인증(1~2개월) → 바이어발굴(2개월) → 유통채널 입점(2개월) → 거래협상 및 주문Order 계약(2~4개월), 기술투자 및 영국법인 설립 등.

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 영업, 컨설팅내용에 따라 일별/주간/월별 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

⑩ KAICO B.V.

민간네트워크명	KAICO B.V.	대표자명	이 정 우
본사 주소	국내 : 경기 고양시 일산동구 무궁화로 32-21 703호 해외 : s-Gravenweg 324 2911 BK Nieuwekerk aan den IJssel		

○ 회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+31) 18-070-9925
홈페이지	http://www.konelmart.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	김윤미(실장)	(+31) 18-070-9925	runmei@kaico.nl	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	700,000	1,000,000	1,000,000
순이익	25,000	18,000	70,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- KAICO 대표이사
- Texas Instrument (4년)
- 농수산식품유통공사유럽법인(3년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Justin Lee (CEO)	수입, 발주, 물류, 전략 제시, 판매, 배송
지사	조오현 (이사)	본사오더수주, 제품선적, 발송

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	KOTRA AMSTERDAM	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	K-SHOP	한국식품판매, 판촉, 시식행사
3	aT Paris	식품신규시장개척, 전시회
4	FRIGO	콜드체인 로지스틱

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
식품	김치, 쌀, 면, 만두, 반찬
전기전자	가전, 생필전기전자제품
화장품	기초, 영양화장품

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
해외유통망진출	(주)착한떡 바이어발굴, 유통망진출 지원('22)	\$20,000
"	트루나스 바이어발굴, 유통망진출('21)	\$10,000
엑셀러레이팅	경남무역 현지사업촉진('22)	\$30,000
인큐베이팅	달새양네덜란드인큐베이팅('23)	\$5,000 매출
물류통관자문	경북통상-한독물류, 수입통관자문	유럽통관, 물류업무자문

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 제품스터디, 현지화 → 샘플현지테스트 → 바이어컨택 → 샘플활용 세일즈 → 바이어와 첫 발주수량체크
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 제품현지화 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

⑪ 스카이인큐(SkyinQ)

민간네트워크명 | 스카이인큐(SkyinQ) | 대표자명 | 김 소 예
본사 주소 | 해외 : 29 Boulevard Prince Henri, 1724 Luxembourg, Luxembourg

○ 회사개요

설립년도	2021년	상시컨설팅인력	11명	전화번호	(+352) 621-262-249
홈페이지	https://skyinq.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	Soyeh KIM	(+352) 621-262-249	soyeh.kim@skyinq.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	11월 24일 법인설립	107,965	150,000
순이익		-1,524	5,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경력사항 상세 : <https://www.linkedin.com/in/soyehkim/>
- 고려대학교 일어일문학 학사, Sacred Heard University경영학 석사(MBA)
- 유럽시장 진출 및 글로벌 투자유치 전략분야의 전문가 및 스타트업 멘토
- 재무·회계·리스크관리·수출지원·글로벌 비즈니스 분야에서 20년 이상 경력 보유
- GDIN(구.본투글로벌) 창업진흥원(KISED), 한국핀테크지원센터, 무역협회(KITA) 등에서 주관하는 한국 스타트업·중소기업의 유럽 진출 프로그램 다수 운영

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Soyeh KIM (CEO)	투자전략 및 투자자연결, 바이어발굴, 현지법인설립,
본사	Steven Allen (CTO)	시장분석, 마켓진출 전략, R&D 기획, 기술파트너 발굴
본사	Irene Mäkelä(Director)	마케팅·브랜딩·커뮤니케이션 전략, 전시 지원, 바이어 발굴

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Luxinnovation(룩스이노베이션)	비즈니스 및 기술 멘토링, EU 및 National Funding자문
2	LHoFT(Luxembourg House of Financial Technology)	핀테크 기업 육성, 네트워킹 교육
3	LIST(Luxembourg Institute of Science and Technology)	산업의 혁신과 발전을 위한 공동 연구 및 개발
4	technoport	투자자, 파트너, 고객과의 연결을 지원, 인프라 및 시설 제공, 스타트업 교육 및 이벤트

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
정보통신	인공지능(AI), 딥테크, 보안(Cybersecurity), 에듀테크, 핀테크, 이커머스, IoT 외
건설, 환경, 에너지	프롭테크, 전기차 충전 및 인프라 구축, 모빌리티, 에너지, 환경 외
바이오	바이오, Life Science, 의료 장비 및 진단 기기 외

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	기타(잠재고객사·파트너사 발굴)
<input checked="" type="checkbox"/>	기타(온라인 마케팅)		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
엑셀러레이팅	중소벤처기업부 글로벌 투자유치 엑셀러레이팅 프로그램(유럽) 운영 전담 매니저: 15개 기업('21)	온라인 개별 IR-유럽현지 IR
엑셀러레이팅	중소벤처기업부 GMEP 프로그램 1:1 투자전략 멘토링 : 16개 기업('22)	기업별 Financial Projection
엑셀러레이팅	중소벤처기업부 Scale Up Fundraising Acceleration Program 운영 전담매니저, 특허/기술/재무 3개분야 사전기업분석	15개 기업('22) 기업별 Financial Projection, 투자자 초청 유럽 현지IR
현지법인설립지원	AI기업 D사 룩셈부르크 법인 설립·현지법인 안정화 및 HR/세무/회계/마케팅 지원 ('22-'23)	2022년 법인설립완료 및 직원 4명채용
잠재고객사 발굴/ 수출 성약 지원	AI 기업 D사에 유럽고객사 발굴 및 영업지원('23-계속)	룩셈부르크 매출 \$250,000달성('23), 룩셈부르크국립도서관(BnL)에 AI기술수출
엑셀러레이팅	아기유니콘 Global IR Europe 에서 유럽진출 1:1 멘토링 및 룩셈부르크 그룹세션('23.10)	F사 유럽지사 설립 결정
수출컨설팅	에듀테크기업 C사에 유럽시장 고객사 확보를 위한 룩셈부르크 현지 Showcase 진행 ('23.11)	잠재고객사 Lead 확대
바이어 발굴	한국의 Cybersecurity 분야 유명N기업에 유럽B2B, B2G 바이어 발굴 지원 ('23.11)	잠재고객사와 프로젝트협약
바이어 발굴 /전시회 지원	MWC바르셀로나 참가 아기 유니콘기업 (10개사) B2B 매칭 지원('24.2)	보다폰, 룩셈부르크 경제부, 투자자 미팅 진행
브랜드 홍보 /디지털 마케팅	AI 기업 T사 글로벌 타겟 디지털 마케팅 마케팅자료 현지화·국제전시회 PR자료 지원('24)	유럽 잠재고객사 Lead 확대, 글로벌 IR 행사(실리콘밸리, 독일) 선정
해외투자유치	AI 기업 D사에 투자전략 자문 및 투자자 연결 ('24.3-현재)	VC/룩셈부르크 국책은행과 투자협약 진행 중
파트너사발굴 /현지법인설립	수소에너지 분야기업 F사에 유럽 연구소 설립지원 및 파트너 발굴 ('24.2-현재)	경제부 과학기술 연구소 미팅 완료
현지법인설립	에듀테크기업 C사에 유럽지사화 사업 룩셈부르크 법인 설립 지원('24.1-현재)	룩셈부르크 법인설립서류 제출완료

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사 및 유럽 시장 동향 파악 → 경쟁사 분석 및 SWOT 분석 → 유럽 규제 및 인증관련(IP) 검토 → 타겟 시장 및 고객 세분화 → 진출 전략 수립 (온라인/오프라인 판매 전략, 유통 채널 확보 등) → 마케팅 및 홍보 전략 수립 (디지털 마케팅, 광고 캠페인 등) → 현지 파트너 및 네트워크 구축 → 자금 조달 및 투자유치 방안 검토 → 최종 전략 보고서 작성 및 발표

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 추진된 활동에 대한 매달 보고서 제공
- 다음 달 진행 계획에 대한 재검토 및 의견 수렴
- 대면, 비대면, 이메일을 통한 유연한 커뮤니케이션 체계 구축
- 프로젝트 종료 후 필요한 자료 및 방법론 전달
- 지속적인 후속 지원 및 업무 관리 제공 가능

⑫ 하우투고 콘솔토리아 데 인테르나시오날리싸시온

인간네트워크명 | 하우투고 콘솔토리아 데 인테르나시오날리싸시온 | 대표자명 | 이그나시오 바르톨로메
본사 주소 | 해외 : Avda. Levante 35, 1st floor, Madrid, Spain, postal code 28016

○ 회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	13명	전화번호	(+34) 915-792-714
홈페이지	https://h2gconsulting.com/?lang=en				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이다은(매니저)	(+82) 31-848-8945	yi.daeun@h2gconsulting.com	
	해외	산티라치(디렉터)	(+34) 915-792-714	sraich@h2gconsulting.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	427,068	554,755	700,000
순이익	3,891	1,953	5,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- Rey Juan Carlos University 경영 & 마케팅 석사
- 브라질 주재 스페인 상공회의소 국제무역 고문(2년)
- Carlos III University 경영대학원 국제무역 강사(8년)
- 스페인 상공회의소 재단 국제박람회 기관 IFEMA 대표단(8년)
- 스페인 대외 무역 전문가 협회 ACOCEX 부사장(4년)
- 현 컨설팅 회사 CEO(11년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Ignacio Bartolome (CEO)	전문분야 자문, 기술 컨설팅, 현지 네트워크 형성
본사	Enrique Juarez (코파운더)	해외진출 전략 제시, 엑셀러레이팅, 투자검토
본사	Santi Raich (총괄 디렉터)	시장조사, 바이어 및 기술파트너 발굴, 출장/박람회 동행
본사	Jose Antonio (재무 담당자)	회계, 재무, 법률검토
지사	이수곤 (한국지사장)	조달시장 컨설팅, 법률검토, 수출통합 지원
지사	이다은 (매니저)	바이어 상담, 자료정리 및 분석, 현지 문화 융합 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	스페인 국제박람회 기관 (IFEMA)	바이어 발굴, 현지 트렌드 조사, 전시회 지원
2	마드리드 투자 진흥청 (MIA)	현지 투자 동향 제공, 엑셀러레이팅, 웨비나
3	스페인 상공회의소 (ESCCK)	현지 시장조사 및 무역 데이터 제공
4	카나리아 지식산업부 (PROEXCA)	글로벌진출 프로그램, 네트워킹 형성
5	스페인 무역 기관 (ICEX)	시장조사 및 무역 데이터 제공
6	온·오프라인 유통망 (스페인 전역)	지역별 온라인 플랫폼 및 오프라인 유통망 입점

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	응급의료장비, 체외진단, 에스테틱, 치과, 물리치료 장비
환경/에너지	풍력발전, 태양열발전, 천연가스
정보통신	통신타워, ICT, 모바일 어플리케이션
테크	Big data, AI, 스마트시티, 헬스테크
소비재	화장품, 식음료, 의류, 반려동물 제품, 스포츠 용품
첨유화공	첨단소재, 가죽

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 발굴	국내 반려동물 헬스케어 기업의 바이어 발굴 지원('23)	독점 판매 계약
엑셀러레이팅	국내 바이오 벤처기업의 Pitch-desk 지원('23)	글로벌제약사와 미팅
전시회 지원	국내 의료기기 제조사의 해외 전시회 참가지원('23)	바이어 발굴
매치 메이킹	국내 식음료 회사들과 바이어 온라인 상담회 진행('23)	현지 유통망 입점
수출 컨설팅	국내 스포츠 용품 제조사의 유럽 수출 컨설팅('24)	시장 조사, 유통망 보고서
무역사절단	국내 석재회사들의 브라질 무역 사절단 파견('24)	시장개척

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- Kick-off 미팅을 통해 고객의 수요와 진출 목표 분석, 국내외 담당 컨설턴트 배정 → 1개월
- Internal & External 분석, 시장 진입 전략 및 마케팅 전략 수립 → 2개월
- 기업의 비즈니스 모델에 맞춘 현지 바이어/파트너 발굴, 바이어/파트너 리스트 검토 → 2개월
- 컨설턴트가 함께 동행하여 on/offline B2B 미팅 진행, 현지 비즈니스 문화 융합 과정 → 2개월
- 무역자문 제공 (협상, trial order, 물류), 현지에서 팔로우업, 최종 리포트 제공 → 3개월

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 국내 컨설턴트와 현지 컨설턴트를 함께 배정하여 실시간으로 업무 진행상황을 기업과 공유
- 월간보고서, 중간보고서, 결과보고서 제공과 함께 분기별 화상미팅 진행
- 서비스 종료 이후, 그동안 기업을 위해 수집되었던 모든 정보와 바이어 리스트를 공유
- 관심바이어와 거래협약이 계속되는 경우, 현지에서 지속적인 서포트를 통해 수출 거래성사 지원
- 현지에서 꾸준히 비즈니스를 개발하고자 하는 기업을 대상으로 소프트웨어, 인큐베이팅 등 기술적 지원을 제공 (고객과 협의)

⑬ 누르카즈 인터내셔널

민간네트워크명 | 누르카즈 인터내셔널 | 대표자명 | 조 용 국
본사 주소 | 해외 : Zhandosova 184b, Almaty, Kazakhstan

○ 회사개요

설립년도	2002년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+7) 727-265-8989
홈페이지	http://www.nurkaz.kz				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	조휘 (과장)	(+7) 702-549-6700	Johwi91@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,300,000	1,750,000	2,200,000
순이익	160,000	190,000	250,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 1991년부터 CIS 지역 진출 무역 사업 진행
- 현재 카자흐스탄 "Nurkaz International LLP" 대표
"Korea Health & Beauty LLP" 대표
- 키르기스스탄 "Nurbushkek Construction LLP" 대표
- 카자흐스탄 의료, 건강, 미용 관련 사업자 협의회 회장
- 컨설팅 회사 17년 경력

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	조용국 (대표)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
본사	조휘 (과장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 현지시장 마케팅 자문 및 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	카자흐스탄 상공회의소	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	자체 운영 B2B 사이트	업체 상품 등록, 인콰이어리 접수, 바이어발굴 지원
3	DAMU	바이어 발굴 지원 / 현지 사업체 협력관계 구축지원
4	KAZNEX INVEST	투자 수요처 발굴 지원

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
미용	기초 및 색조 화장품, 에스테틱, 미용기기
건강	건강기능식품, 식품 및 음료 등
생활용품	생활용품 전반
의료	가정용 의료기기 및 병원용 의료기기

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장개척단 지원	2015 ~ 현재 카자흐스탄, 키르기스스탄, 우즈베키스탄, 러시아, 타지키스탄, 아제르바이잔 B2B 수출상담회	연 10~15회 진행
판촉전 지원	2021~현재 카자흐스탄, 키르기스스탄, 타지키스탄 판촉전 진행	연 1~2회 진행
현지법인 설립 지원	(주)제주마유 - 키르기스스탄 수도 '비쉬켄' 마유 원료 가공시설 설립	법인 설립 완료
전시회 지원	(주)벨라메디 2023 뷰티엑스포 참가 지원	

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 프로젝트 업무 정의 및 Kick off 전략 확인 및 클라이언트 요구사항 접수 → 현지어 카탈로그 작성, 광고 발행, 홈페이지 자료 업로드 → 바이어 발굴 및 타겟바이어 선정 → 구매상담 및 계약관련 업무 지원 → 물품 운송 및 통관, 현지인증취득 등 무역업무 지원 → 타겟바이어 사후관리

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의) → 계약기간 이후 지속적 협력관계 유지

⑭ 유한책임회사 에스애파트너스

민간네트워크명 | 유한책임회사 에스애파트너스 | 대표자명 | 신 승 환
본사 주소 | 해외 : Kransnopresnenskaya Naberezhnaya 12

○ 회사개요

설립년도	2021년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+7) 963-661-8142
홈페이지	https://www.spartnersrus.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	일리나(팀장)	(+7) 963-661-8142	shin.sp.mos@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	100,000	200,000	400,000
순이익	15,000	30,000	100,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- (현) 러시아 변호사
- (현) B1 러시아 / CIS 한국비즈니스 총괄
- 주요 고객사 : 팔도도시락, 오리온, 롯데제과, 아모레퍼시픽, 아토미 등

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	신승환 (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	일리나 (팀장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	러시아 상공회의소	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	러시아 주요 유통 채널	모스크바, 상트페테르부르크 등 주요 도시 납품
3	Yandex 마케팅	한국기업 최초 러시아 최대 포털사이트 파트너사 선정
4	Ozon	러시아 최대 온라인 마켓 입점

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	치과기자재, 임플란트, 의료기기, 미용기기 등
화장품	기초, 색조, 기능성 화장품 등
식료품	건강보조식품, 비타민 등

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	러시아 화장품 잠재바이어 발굴 지원('24)	수출실적 \$120,000
"	러시아 의류기기 바이어 발굴 지원('24)	수출실적 \$230,000
전시회 지원	러시아 의류 박람회 부산시대표단 참석 지원('20)	-
온라인 마케팅	(주)오토위니 현지 마케팅 플랫폼 구축('23)	온라인 Sales leads 6배 증가
수출컨설팅	(주)에너지원 러시아 법인 설립 지원('24)	한국 외화 송금 등 대러시아 제재 애로사항 해결

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

⑮ GT Consulting

민간네트워킹명 | GT Consulting

대표자명 |

임 상 현

본사 주소 | 해외 : Russia, Moscow Profsoyunaia street 65/1 LOTTE Business Center

○ 회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+7) 985-350-4626
홈페이지	https://www.gtgc.ru/				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	강성현(이사)	(+82) 10 3865 5904	shkang@gtconsulting.kr	
	해외	임상현(대표)	(+7) 985-350-4626	0416hee@daum.net	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	350,400	297,767	311,111
순이익	14,194	13,379	15,556

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 모스크바 국립대학학박사
- 한-러 과학기술협력센터 센터장(10년)
- 경기통상 위탁 사무소장(5년)
- 현 GT Consulting 회사 CEO(8년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	임상현(CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	강성현(이사)(지사역할)	바이어 및 파트너 발굴, 법률, 무역 컨설팅 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	고려인 협회(모스크바)	각 지역별 분야별 고려인 전문가 발굴, 협력, 지원
2	북극/극동 투자개발공사 (블라디보스토크)	극동 지역 제품수요 발굴
3	GBSI(모스크바)	제품 마케팅, 제품 인증
4	상트 페테르부르크 상공회의소(상트 페테르부르크)	시장조사, 주요 바이어 발굴, 제공
5	MKBK(모스크바)	젊은 고려인 비즈니스맨을 통한 제품 수요발굴

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	개인 건강 측정기기
건강관련제품	프로바이오틱, 홍삼 등 면역기능강화 제품
생활용품	세제, 세탁비누, 샴푸, 비누 등
화장품	스킨케어, 헤어케어 제품
식품	김, 스낵, 음료수 등

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출계약지원	(주)모스트KR, 화장품 수출계약지원('23)	\$ 5,000,000
"	(주)동방B&H, 세탁용품 수출계약지원('23)	\$ 3,240,000
"	(주)엠피알브레인, 화장품 수출 지원('23)	\$ 1,396,617
"	(주)금침약품 건강기능식품 수출계약지원('23)	\$ 1,300,000
O2O 지원방식	성남시 시장개척단('21.4)	11개 업체 바이어 발굴
"	안성시 수출사절단('21.9)	10개 업체 바이어 발굴

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

해외진출 지원분야별 세부 업무

- **수출지원**
 - 시장조사 : 시장동향, 통계자료, 기업정보, 정부정책, 통관 관세, 인허가 등 정보조사
 - 바이어 발굴 및 주선 : 인터넷, 전시회 참가 업체 리스트, 정보 전달 및 미팅 어레인지
 - 홍보 대행 : 자체적인 제품 디자인을 통한 홍보 / 홍보 전문기관을 통한 전문홍보 가능
 - 수출계약지원 : 러시아 현지 법률 맞는 러시아어와 영어로의 계약서 작성지원이 가능
- **온라인 화상 상담을 통한 비대면 사업 추진(O2O 지원 서비스)**
 - 상대적으로 시 공간의 제약을 덜 받는 온라인 사업 인프라 구축을 통한 수출 활성화
 - 다양한 화상상담 프로그램 활용을 통한 언택트 프로젝트 추진(Zoom, Webinar 등)
 - 기존 오프라인 시 추진 행사비용보다 경제적인 행사 추진이 가능
 - 풍부한 온라인 상담회 경험: 상담에 필요한 통/번역 서비스 제공
- **품목별 타겟 진출**
 - 우크라이나 사태 등 변화하는 러시아 시장 상황에 적합한 제품 선별
 - 선정된 타겟 품목에 관련된 러시아 바이어의 지역별 DB 구축
 - 온·오프라인 채널을 활용한 판매·판로개척 서비스
- **기타 업무 수행**
 - 그 외 국내 기업의 제품 수출에 필요한 요청과 한국의 제품을 구입하려는 러시아 바이어 요청에 따른 기타 업무 수행

⑩ (주)에코비스오리진

민간네트워크명	(주)에코비스오리진	대표자명	김 익 준
본사 주소	국내 : 서울특별시 서초구 강남대로311, 7층(서초동, 드림플러스) 02002, Ukraine, Kyiv 19 E. Sverstuk str., office 1211		

○ 회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+82) 70-4010-5619
홈페이지	ecoviceorigin.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김현익(매니저)	(+82) 70-400-5619	ecosales1@ecoviceorigin.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	3,900,000	5,100,000	2,600,000
순이익	13,000	135,000	41,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 인하대학교 물류대학원 MBA, 박사과정 교수
- (주)에코비스오리진 대표이사(2017~)
- (주)에코비스 대표이사(1993~)
- 상공회의소 제3자물류 컨설팅(2020)
- 해양수산개발원 해외동반진출 컨설팅(2021~2023)
- 상공회의소 해외동반진출 컨설팅(2021~2023)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김익준(대표)	CIS 물류 현황 분석 및 자문 제공, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	김형식(이사)	바이어 및 파트너 발굴, 통관·인증·법인설립 자문 제공

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	우크라이나 통계청	현지 시장 조사 시 통계자료 제공
2	우크라이나 조달청	현지 조달 진출 자문 제공
3	키이우 정부부(우크라이나)	법인 설립, 법률 자문 제공
4	LG전자(우크라이나)	전자제품 수출지원
5	Auchan(우크라이나)	식료품, 전자기기, 생필품 등 입점 지원
6	Widus LLC(우크라이나)	수출, 입점 등 자문 제공
7	K-Food Antenna Shop(키이우)	안테나샵 내 식품 입점, 현지 수출지원
8	자체보유 물류센터(우크라이나)	'Level A' class 창고, 총 18,000㎡ 규모

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
자동차, 중장비, 지게차 부품	각종 브레이크패드, 필터, 센서류 등
전자제품	가전제품, 보일러, 휴대전화 및 해당 부품 등
화장품	스킨, 로션, 마스크팩 등
기타	

○ 지원 가능 서비스

발전	확장
<input checked="" type="checkbox"/> 수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/> 액셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/> 전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/> 데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/> 물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/> 기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/> 출장지원	<input checked="" type="checkbox"/> 글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/> 기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/> 해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/> 현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/> 조달진출
<input checked="" type="checkbox"/> 인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/> 품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/> 브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/> 인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/> 프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/> 현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/> IP등록	<input checked="" type="checkbox"/> 법률자문
<input checked="" type="checkbox"/> 현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/> 기타()
<input type="checkbox"/> 기타()	

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
물류센터	KOTRA 해외공동물류센터 지원사업(2010~)	다년간 수출 초보 기업에 인큐베이팅 서비스 제공
수출컨설팅	상공회의소 제3자물류 컨설팅(2020)	화주기업 물류비용 연간 20% 절감
수출컨설팅	해양수산개발원 해외동반진출 컨설팅(2021)	신규 시장 진출 완료
수출컨설팅	상공회의소 해외동반 진출 컨설팅(2021)	-
수출컨설팅	해양수산개발원 해외동반진출 컨설팅(2022)	화주기업 물류비용 연간 60% 절감
수출컨설팅	상공회의소 해외동반 진출 컨설팅(2022)	신규 시장 진출 완료
수출컨설팅	해양수산개발원 해외동반진출 컨설팅(2022)	화주기업
수출컨설팅	상공회의소 해외동반 진출 컨설팅(2022)	신규 시장 진출 완료

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 현지 시장 및 현지 물류 시장 조사(3개월) → 제품 인증·등록 및 현지 마케팅 계획 수립(3개월) → 바이어, 파트너 발굴(2개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(2개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달 및 주기적인 화상회의 진행 → 판매, 마케팅 방향 토의 및 샘플 발송 지원 → 수출계약 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리 및 지속적인 수출업무 지원으로 기업 니즈 충족

⑰ (주)트리코스

민간네트워크명	(주)트리코스	대표자명	박 미 정
본사 주소	국내 : 경기도 수원시 영통구 창릉대로256번길 91, 401호(이의동) 해외 : St. Sagadat Nurmagambetova 138/3 Almaty, Kazakhstan		

○ 회사개요

설립년도	2002년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 31-8014-2645
홈페이지	www.tricos.co.kr				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	장창섭(이사)	(+82) 31-8014-2648	csjang@tricos.co.kr	
	해외	Dmitry Pak(소장)	(+7) 701-722-3797	kkdima69@hanmail.net	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	60,000	500,000	800,000
순이익	12,000	30,000	50,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한성대 경영대학원 마케팅컨설팅 석사
- 현 (주)트리코스 대표이사, 전 MK Korea 대표
- 중진공 연수원 무역영어 교수 역임, 현 중소기업청 수출전문가, 현 한국환경산업기술원 외 각 기관 자문위원 등 다수
- 해외사업 컨설팅 경력 25년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	박미정(대표이사)	해외 사업 총괄, 협력기관 발굴 및 관리
	장창섭(이사)	해외마케팅 컨설팅, 시장조사, 지원 기업 관리
지사	Dmitry Pak(소장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	카자흐스탄 보건부	의료기관 교류, 관련 자료 정책 동향 파악
2	카자흐스탄 뷰티협회	뷰티 산업 최신 동향 파악, 파트너 바이어 발굴
3	Tech Garden	기술교류 및 현지 기술 기업과의 교류
4	고려인 협회	현지 파트너, 진출 지원
5	우즈베키스탄 상공회의소	유망 파트너(바이어) 발굴 및 현지 진출 지원

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기, 화장품	개인용 의료기기, 진단장비, 수술장비 소모품, 화장품
건강기능식품	다이어트, 건강기능식품
생활용품	주방기기, 생활용품, 가정용 세제류 등

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)에○○○○○○ 카자흐스탄 잠재바이어 발굴 지원('21)	수출462천불 완료
전시회 지원	카자흐스탄 Central Asia Beauty Expo, Food Expo Kazakhstan 참가 지원('23)	현장 판매 20천불, 유망 바이어 발굴
	우즈베키스탄 UZ MED EXPO 전시회 및 유관기관 네트워킹 지원('22)	유관기관 MOU 체결 및 상담실적 3,120천불
온라인 마케팅	온라인 상담회 다수 개최 및 수행	
수출컨설팅	(주)마○○○○ 카자흐스탄 바이어 발굴 지원, 판촉행사 및 수출 지원('23)	판촉 행사 현장 판매 10천불, 수출 21천불 완료
	(주)에○○○○○○ 카자흐스탄 바이어 발굴 및 수출 지원('23)	중앙아시아 지역 연간 10만불 오더 대리점 계약
	(주)스○○○○○○○○ 카자흐스탄 바이어 발굴 지원('22)	수출 25천불 완료
	백○○○○○○○○ 우즈베키스탄 시장조사, 바이어 발굴, 수출 지원 등('22)	수출 18천불 완료
	(주)마○○○○ 카자흐스탄, 홍콩 시장조사, 바이어 발굴, 수출 지원 등('22)	수출 18천불 완료

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- Step 1. 프로젝트 전담 인원 선별/배치 및 업체 방문, 사전 제품 교육 실시 (1개월)
- Step 2. 시장 진입 필수 요건 사전 조사 및 마케팅 전략 수립 지원 (1개월)
- Step 3. 현지어 번역/제작 지원(카탈로그, 매뉴얼, 홈페이지 등) (1개월)
- Step 4. 바이어 발굴 및 거래 제안, 오더 수주, 계약체결 지원 (4개월)
- Step 5. 현지 물류, 대금결제, 통관 등 무역실무 Total 지원 컨설팅 (1개월)
- Step 6. 참가기업 현지 출장 상담 현장 지원
- Step 7. 현지 전시회 및 수출 상담회와 연계 추진으로 성과 극대화

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 지원 분야 사전 세부 협의 및 조율
- 현지 시장 진출을 위한 사전 준비 사항 점검 및 컨설팅
- 현지 시장 진출 오리엔테이션(상관습, 시장 특성, 물류, 대금 결제, 인허가 등)
- 주기적인 피드백(보고서) 및 향후 지원 계획 수시 협의
- 현지 동반 출장, 전시회 참가(관) 및 바이어 대면 상담 지원(업체와 별도 협의)
- 오더 성사 및 사후 관리 방안 지원
- 사후 관리 전담자 지정 및 사후 관리 방안 협의(업체와 별도 세부 사항 협의 후 확정)

⑱ (주)미래서비스

민간네트워크명	(주)미래서비스	대표자명	이 승 연
본사 주소	국내 : (본사) 인천광역시 연수구 벚꽃로 106, 연수광장프라자 501호 (지사) 인천광역시 남동구 앵고개로 928, DA프라자 3층 해외 : Kazakhstan050042, Almaty city, Taugul microdistrict, 13 building 13, of.28.		

○ 회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 32-216-0092
홈페이지	http://www.miraeservice.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이수빈(대리)	(+82) 32-216-0092	miraesvc@m-svc.com	
	해외	양홍린(법인장)	(+82) 10-6711-6227	mirae.service.kz@mail.ru	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,240,320	1,105,899	1,913,477
순이익	41,040	196,828	26,761

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 중소기업기술정보진흥원 규제입증위원회 전문위원(2021~현재)
- 중소기업기술정보진흥원 연구개발과제(R&D) 평가위원(2021~현재)
- 1인 창조기업 지원센터장(2015~현재)
- 미래혁신창업보육센터장(2015~현재)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이승연(대표이사)	프로젝트 총괄
본사	김일권(차장)	프로젝트 및 마케팅 담당, 행정
본사	이수빈(대리)	프로젝트 및 마케팅 담당, 행정
지사	양홍린(법인장)	지사 총괄, 프로젝트 담당
지사	Beisenbaev Yergali Nurasilovich	통관 및 인허가 담당
지사	Almina nuriyeva	온라인 마케팅 전담

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	나유타(카자흐스탄, 알마티)	현지 시장조사 시 통계자료 제공, 상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원
2	알마티시(카자흐스탄, 알마티)	제품별 맞춤형 유통사연계, 유통인구 밀집지역 부스설치장소 연계

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
여성용품	생리대, 세정제, 언더웨어 등
생활용품	비누, 삼푸, 염색약, 화장품, 건강 보조제 등

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
제품시장조사	현지 제품별 최신 시장정보를 접하는 유통사 네트워크를 통한 정확한 시장조사 가능	
바이어 발굴	현지 유통파트너사가 구축한 유통망에게 샘플 판매('23) 및 현지지자체를 통한 맞춤형 바이어 발굴	수출 \$10,000 판매 완료
수출성약지원	성공적 수출 활성화를 위한 자금지원 상품 협의 완료('23)	유관기관과 MOU 체결 완료
인허가 지원	카자흐스탄, 러시아, 키르기즈스탄, 아르메니아, 벨라루스 등 5개 국가 판매허가 취득 지원('23)	판매 허가증 취득
홍보지원	현지어 번역/홍보자료(영상, 웹카달로그, 포스터 등) 제작('23)	현재 진행 중
온라인 마케팅	현지법인 자체 맞춤형SNS 홍보 채널 구축('23~진행 중)	42건 현재 진행 중
전시회지원	카자흐스탄 알마티 현지 전시회 참가지원 ('24. 3. 21. ~ 22.)	제품 \$9,773 판매 완료

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 제품 시장조사(2개월)
- 바이어 발굴(3개월)
- 유통채널 구축(2개월)
- 거래 협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달
- 샘플 발송 및 타겟 금액 협의
- 샘플을 활용한 마케팅 활동지원
- 현지 유통사들과 연계한 마케팅 네트워킹 수출 업무 지원

⑨ RUS ECONOMIC LLC

민간네트워크명	RUS ECONOMIC LLC	대표자명	전 명 수
본사 주소	국내 : 서울특별시 강서구 공항대로 269-15, 제B동 506호 해외 : 690001, Russia, Vladivostok, Metallistov Str., 5 #22		

○ 회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	6명	전화번호	(+7) 914-794-4682
홈페이지	www.ruseconomic.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이정윤(실장)	(+82) 70-8778-9502	russiaeconomic@gmail.com	
	해외	전명수(대표)	(+82) 70-8065-7482	russiaeconomic@naver.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	456,800	395,500	370,000
순이익	32,000	19,400	20,500

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 블라디보스톡경제서비스대 경제학 박사
- LG상사(7년)
- GS건설(2년)
- LS네트웍스 본사 및 블라디보스톡지사(6년)
- 현 RUS ECONOMIC LLC 대표(6년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	전명수 (대표)	시장조사 및 분석, 마케팅 전략 제시, 수출마케팅 총괄
지사	이정윤 (실장)	파트너 발굴, 유통 및 물류 관리, 마케팅 전반 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	연해주정부	진출지원 전반
2	블라디보스톡시청	현지 기업 인프라 전반
3	극동북극개발공사	현지 외국인 투자현황 및 진출 인센티브
4	블라디보스톡기업진흥원	블라디보스톡 소재 기업정보
5	연해주투자수출지원청	연해주 시장 진출 컨설팅 전반

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오	이미용 제품, 화장품(색조, 기능성), 생활용품(주방 세탁세제) 등
가공식품	수산물, 소스류, 건강기능성 제품
통신기기	주방가전, 미용가전, 미용기기

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출지원	부산 국제의료사업 활성화 워크숍('23)	수출컨설팅
"	(주)웰스케어 유라시아 TRCU인증 획득 및 러시아 오프라인몰 입점 완료('22)	TRCU인증서 및 초도물량 선적
해외유통망진출	2023 상반기 홈커밍데이 수출상담회('23)	초도물량 선적 및 현지 오프라인몰 입점완료
"	가람오브네이처외 6개사 2021블라디보스톡공항 삼인삼 입점 판매 사업('22)	초도물량 선적 및 현지 오프라인몰 입점 완료
인큐베이팅	(주)바다손에 러시아 진출전략 및 마케팅 전반('22)	현지 거래선 발굴 및 초도물량 선적
"	(주)더밥, 러시아 진출전략 및 마케팅 전반('22)	현지 거래선 발굴 및 초도물량 선적
O2O지원방식	2023 K-MARKET IN VLADIVOSTOK('23)	현지 유력 마켓플레이스 입점 연계 마케팅 진행
"	경상북도, 북방수출 활성화 기업간담회 및 수출상담회('23)	20건 상담진행 및 현장계약 체결

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

• 수출컨설팅(6개월)

- 1단계(1개월) : 제품분석 → 시장성조사 및 경쟁환경 분석 → 타겟시장 선정
- 2단계(2개월) : 마케팅전략수립 → 바이어발굴 및 알선 → 제품 TEST 결과보고
- 3단계(3개월) : 오더주수 및 수입 법률지원 → 수입 인허가 통관 절차지원 → 현장 SALES 결과보고

• 마케팅(1년)

- 1단계(1개월) : 업체 및 제품정보 취합 → 시장조사를 통한 진출 타당성 평가
- 2단계(2개월) : 유사제품 및 경쟁관계 파악 → 자사 경쟁역량 파악
- 3단계(4개월) : 마케팅 툴(선택사항)
△전시회 참가 △바이어 매칭 △심층 시장조사 보고서 △판촉전
- 4단계(3개월) : 홍보지원(SNS, 언론 등) → 월별보고 → 결과보고 → 사후관리

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- PROJECT당 업무 전담자 지정(한국인/러시아인)
- 전담 컨설턴트 및 참여기업 담당자 1:1 매칭 및 월례회의(한국 또는 러시아)
- 진행상황 및 추진내역 정기보고
- 수출성약 및 인허가취득 및 물류통관 지원
- 지속 거래기 시스템 구축 지원
- 만족도 조사 및 사후관리

② (주)삼우티엔씨

민간네트워크명	(주)삼우티엔씨	대표자명	박 중 복
본사 주소	국내 : 서울시 성동구 성덕정11길 1(성수동1가) 해외 : Tashkent Shahar, Mirobod tumani, Oltinkul kochasi, 1uy 29xona, Uzbekistan		

○ 회사개요

설립년도	2002년	상시건설팅인력	5명	전화번호	(+82) 2-2205-0420
홈페이지	http://www.kswtc.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	최성남 (상무)	(+82) 2-2205-0420	samwoocsn@gmail.com	
	해외	서홍규 (지사장)	(+998) 90-986-1608	hkseo.sw@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	531,900	586,600	462,300
순이익	23,500	40,800	26,400

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경남대 경제학 학사
- 삼화전자, 동화반도체 사장, 민다 무역 중국 총 경리 (13년), 제일창업투자 심사 역 (4년)
- 현 건설팅 회사 CEO (21년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	최성남 (상무)	수출 지원, 현지 자료 정리 및 분석, 전략 제시
지사	서홍규 (지사장)	바이어 및 기술 파트너 발굴, 유통망 계약체결 및 판매 대행

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Uzbuilding Materials	현지 건축자재관련 시장자료 및 J/V등 정보 제공, 협력 지원
2	우즈벡 상공회의소	현지 업체별 시장자료 제공, 바이어발굴 및 합작 지원
3	코르진카, 메가플레닛	현지 대형유통업체, 유통진출 및 시장 정보 제공
4	AK "Uzavtosanoat"	우즈벡 국영자동차로 가스엔진 교체 등 업무 협력 및 지원
5	우즈벡 농업서비스 협회	현지 트랙터 가스엔진 교체 지원, 농자재 등 농업 정보 제공

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
자동차부품	가스 엔진, 차량용 소모품 등
전기전자	전동기, 발전기, LED, 삼 파장 전구, 전력 소모품
건설, 환경, 에너지	건축 및 가구용 접착제, 신재생 발전 설비, 냉동창고, 농기계, 비료
섬유, 화공	Epoxy, Urethane 등 화학 원료 및 발포 장비
생활용품, 이미용품	벽지, 바닥재, 손톱가위, 화장품

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)위니텍 소방청, 페르가나 시 발굴('23)	2곳과 MOU 체결
파트너 발굴	(주)태성사 현지 파트너 발굴('23)	수출 실적 \$11,590
마케팅센터 지원	대구경북기계협동조합 현지 마케팅센터 지원('21)	6개사 홍보관 입점
전시회 지원	(주)태성사 현지 전시회참가 지원('22)	-
수출상담회 지원	전북경제통상진흥원('22)	11개업체 \$1,107,330상담
현지 행사컨설팅	경북 테크노파크 현지 워크숍 지원('23)	현지 원활한 행사 지원

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 주요 마케팅 툴 지원: 시장조사 → 바이어 발굴 → 샘플 추진 → 계약 지원
시장조사(현황, 경쟁 등)제공 → 분석 및 추진 방향(SWOT, 4P)제시 → 홍보(우즈백어 팸플렛, 온라인, 오프라인)홍보 → 잠재바이어 및 파트너 List 제공 → 유력 인맥 확보 지원 → 미팅 지원(화상, 대면 미팅) → 지속적인 커뮤니케이션 지원
- 시장 및 산업 조사(2개월) → 바이어 및 파트너 발굴 (3개월) → 홍보 및 미팅 지원(2개월) → 조건 협상 및 Trial Order 계약 지원 (3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 월별 협의 및 보고서 전달 → 유망바이어 확보 위한 현지 방문 업무 지원(일정안내, 커뮤니케이션) → 수출 계약 및 계약 후속 지원 (단가 협상, 물류, 통관 업무 협조: 사안에 따라 별도 계약) → 지속적인 후속 업무 지원 (현지화 지원 또는 지사 업무 대행: 사안에 따라 별도 계약)
- 자사만의 강점**
 - 영어와 러시아어의 사용보다 우즈백어 사용이 증가하는 지역의 현지 언어 가능 한국 직원 보유
이를 통해 원활한 현지 유력 파트너 발굴과 밀착 커뮤니케이션 및 후속 지원 가능
 - 체계화된 수출 지원 프로그램 연계로 중소기업의 해외 진출 부담 감소 및 연속 지원 가능
(시장 확인) 수출상담회 → (시장발굴) 지사화 사업 → (현지 진출 조사) 시장개척사업, F/S 사업 → (현지화 및 무역) 지사화 사업 등 제안부터 참여 방안, 관리 컨설팅 가능

㉑ (주)글로벌코리아파트너스

민간네트워크명	(주)글로벌코리아파트너스	대표자명	이 옥 련
본사 주소	국내 : 서울특별시 중구 퇴계로 217, 672호 해외 : Jabor Rasulov st. 6 #1, Sino District Dushanbe City, Tajikitan		

○ 회사개요

설립년도	2004년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+82) 2-2265-9992
홈페이지	http://www.gkptrs.co.kr				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	현해연(팀장)	(+82) 10-5806-0623	ceo@gkptrs.co.kr	
	해외	Park Sodick	(+992) 93 7323209	Lokum76@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,630,284	798,595	465,630
순이익	31,570	7,500	8,150

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- (사)한-중앙아 친선협회 법인대표 (외교부 승인: 제 283호 / 1994~현재)
- 대한민국 외교부 시니어 공공외교단 (교육분과 위원장) 위촉 (2013~2017)
- 타지키스탄 상공회의소 한국대표부(2016~2023)
- 중소기업중앙회 통상본부 글로벌지원부 해외민간대사 위촉(2017~현재)
- 카자흐스탄 나자르바예브 대통령 훈장 메달 수여(2004.05)
- 투르크메니스탄 국민훈장 “막툼굴리 프라기” (대통령 수여/ 2014.05)
- 투르크메니스탄 “독립, 영세중립국 투르크메니스탄” 공로 훈장 (구르반굴리 베르디무하메디 대통령 수여/2019.01)
- (주)글로벌코리아파트너스 CEO(현재)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이옥련 (CEO)	사업총괄, 국내기업발굴, 수출 통합지원
지사	Park Sodick (지사 대표)	바이어 및 기술파트너 발굴, 법인설립, 합작 및 현지 운영 지원, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	타지키스탄 상공회의소	전시 및 B2B상담 현지 바이어 컨설팅 지원
2	타지키스탄 농업부	농업 자재 & 설비 수출 지원 가능성 협업
3	타지키스탄 투자청	현지 투자 마케팅 및 공동투자 자료 조사 및 지원
4	투르크메니스탄 과학아카데미	농업 및 신재생 에너지 컨설팅 지원, 시장타당성조사지원
5	투르크메니스탄 농업부	원예농업 기술, 설비수출지원에 대한 시장타당성 조사 협업

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
농자재	원예농업관련 일체 (관수자재, 스마트팜, 시설원에 설비 등)
신재생에너지	태양에너지, 소수력 발전소, 바이오 에너지 등
기술수출	생산 기술 이전, 정부 IT시스템 프로젝트 조달 등

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성악 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	기타(사업타당성조사 수행)
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
사업 타당성 조사 (F/S)	- 우즈베키스탄, 사마르칸트 씨감자 생산 및 증식 시스템 역량 강화 ODA사업을 위한 예비F/S ('22.02) - 타지키스탄, 농업용 필름 플랜트 F/S ('22.04) - 타지키스탄, 위생용품 기술 지원 및 F/S ('23.08)	- ODA사업확정 - 타당성 보고서 확보 - 현지 JV 추진중
지사화 및 일반 수출 컨설팅	- CIS 코로나 관련 의료제품 수출 대행 ('20) - 타지키스탄 농기계 수출 지원 ('21) - 타지키스탄 저온저장고 조달 진출 지원 ('21) - 타직국립농업대학교 K-smart farm 프로젝트 ('22)	- 수출 \$ 300,000 - GEFF, Sarob구매 리스트 등록 - 스마트팜 2동 건설/운영, 80K\$ 선적
온라인 수출상담회	- 플랜트산업협회, 카자흐스탄 화상 상담회('21.09~12) - 타직 GEFF, Sarob과 한국농업업체 상담('21.03)	- 10개사 21,347천불 상담 - GEFF 온라인 입점 완료
데이터 구축	- 해외 발주처 등 DB구축 컨설팅('21.06 - 09)	- 발주처51/외주사 91 DB 확보 및 시스템 구축
조달 진출	- 타지키스탄 건강보조식품 및 약품조달 진출('22~23)	- 타직의약품 조달시장 진출 전략 수립, 정보확보

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- Target 제품의 현지 시장/산업 분석 조사 → 추진방향 및 전략 수립 → 영업자료의 현지화
→ 잠재바이어 발굴 및 리스트 제공 → 바이어 업무 미팅(상담 대행) /제품 시연회, 현지 반응 분석
→ Trial Order 협상 및 계약 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 제공 (바이어 상담 내용, 시장 보고서 등): 월간 정례회의를 통해 추진현황, 상담지원 필요 내역, 향후 진행방향 등 협의
- 유력 바이어 확보를 위한 현지 방문 업무 지원: 미팅 어레인지, 출장 관련 현지 예약 지원 등
- 수출 계약 체결 및 계약 후속 지원: 단가 협상, 현지/통관 업무 협조
- 사후관리 시스템 도입으로 지속적인 수출 업무 지원: A/S, 수급 등 사안에 따라 별도 계약

㉔ (주)티알씨코리아

민간네트워크명 | (주)티알씨코리아

| 대표자명 |

강 남 영

본사 주소

국내 : 경기도 안양시 동안구 시민대로 230, 아크로타워 B-304호

해외 : Russia, Sankt-Petersburg, Savushkina str.83-3, office 308

○ 회사개요

설립년도	2001년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 2-868-9127
홈페이지	http://www.trc-korea.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이안젤라 (이사)	(+82) 2-868-9127	lee@trc-korea.com	
	해외	임성렬(과장)	(+7) 911-738-5116	konstantin@trc-korea.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	5,000,000	5,500,000	5,750,000
순이익	200,000	300,000	350,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- Moscow Bauman State Technical University 석사
- LS산전 사업본부관리실 기술기획
- 삼성중공업 러시아 지점장
- 현)한국조선해양기자재공업협동조합 러시아 지사장
- 현) TRC Korea CEO (22년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	강남영 (CEO)	사업 총괄, 국내 기업 발굴
지사	임성렬 (과장)	현지 영업 총괄, 바이어 및 기술 발굴

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	주한러시아 무역대표부 (서울)	러시아산업통산부
2	USC (United Shipbuilding Corporation) (러시아)	조선해양기자재, 조선소 현대화
3	World Content Market(러시아,CIS)	러시아 CIS 방송 마켓 자료 제공, B2B 상담회
4	RAFI(러시아)	패션쇼, B2B 상담회, 패션 전시회, 잡지사
5	MOSCOSMET(러시아)	전문가용 화장품 협회, B2B, 마케팅, 의료기기 인증
6	ASI(러시아)	러시아 콘텐츠 관련 기업 정부기관 연결
7	VK(러시아,CIS)	게임, 마케팅, 드라마, 음원

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
산업재	조선해양기자재, 공장기계, 플랜트 기자재, 자동차 부품
콘텐츠	게임, 웹툰, 방송, 애니메이션, 음원
소비재	화장품, 생활용품

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출 지원 사업	* 조선해양기자재 수출 타당성조사사업 수행 (해수부) * 조선해양기자재 러시아 시장진출 세미나 수행 (120개 국내기업, 9개 러시아 기관 참가)	보고서 완료 및 제출 러시아 유관기관 초청 시장조사 /바이어미팅
전시회 참가 지원	NEVA 2021 국제해양전시회 한국관 부스 운영	국내 11 개사 참가
K-PRODUCT ROADSHOW	모스크바 롯데호텔 전시회 40개 기업 참가	러시아 바이어 61개사 참가
시장 진출 컨설팅	러시아 CIS 지역 콘텐츠 진흥원 비즈 매칭	국내업체 8개사 참가 상담 건수: 135건
해외지사화사업	러시아 대형 리테일 Gold Apple, Letual, Yandex Market 러시아 모스크바 창고에서 납품(러시아, 카자흐스탄, 벨라루시)	온라인 및 오프라인 매장 입점.
수출 지원	차량용 배기시스템 바이어발굴 및 수출 ('13~현재) 조선해양기자재 수출/선박용 엔진 ('19년 ~ 현재)	지원실적US\$904,000 수출금액:1,400,000EUR
GOST인증대행	조선해양기자재 클러스터 5개 기업 GOST인증(2019)	인증 확보
시장조사	조선해양 기자재의 러시아 시장진출을 위한 시장 조사	심층조사보고서 제출

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 영업자료 현지화 및 시장조사 (1.5개월) → 바이어 발굴 및 인터뷰 (1.5개월) → 진출 전략 수립 (1개월) → 잠재 바이어 대상 마케팅 및 영업 추진 (2개월) → 중간 보고서 제출: 1차 영업 결과에 따른 2차 전략 수립 (1개월) → 주요 바이어 중심의 집중 영업 (3개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(2개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 추진 내용에 따른 월간 보고서 전달 및 협의 → 샘플 발송 및 제품 현지화 전략 수립 → 타겟 가격 협의 → 수출계약 체결 및 현지 물류 및 통관업무 지원 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원
- 무역 대행 방식의 수출 추진: TRC Korea가 해당 제품을 국내에서 구매를 하여 수출을 하는 형식. 국내 중소기업에는 물류/통관, 대금회수에 따른 Risk를 최소화 바이어에게는 상품대금의 선 결제에 따른 Risk를 최소화하여 수출 계약 체결의 성공률을 극대화

㉓ (주)유라스텍

민간네트워크명 | (주)유라스텍 | 대표자명 | 이 선 영
본사 주소 | 국내 : 서울특별시 성동구 아차산로17길 57 (일신건영휴먼테크) 309호

○ 회사개요

설립년도	2008년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+82) 2-454-9204(1)
홈페이지	http://eurastech.com/ko/				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	코베소프 라하트 (부장)	(+82) 2-454-9204(1)	russia@eurastech.com	
	해외	Svetlana Larionova (매니저)	(+7) (925)000-50-08	communications@eurastech.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	530,000	477,000	472,000
순이익	43,500	14,000	27,300

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 고려대학교 국제지역학 석사
- 한국산업기술정보연구원 기술이전실 초청연구원
- (사)한국기술거래사회 사무국장
- (사)한국기술거래기관협회 부회장
- 기술거래 및 수출컨설팅 경력 24년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이선영 (대표)	사업총괄 및 품질 관리
본사	구장주 (이사)	시장 조사
본사	코베소프 라하트 (부장)	통/번역, 홍보자료 제작 및 잠재바이어와 커뮤니케이션
본사	이슬 (과장)	잠재바이어 발굴
본사	안현민 (주임)	홍보 자료 제작 및 메일링, 전화업무
지사	Svetlana Larionova	잠재 바이어 메일링 및 전화 업무, 시장 조사

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	이르쿠츠크국립기술대학교	공동R&D, 기술교류회/수출상담회, 바이어 발굴 등
2	가구목재협회(모스크바)	가구 수출입 지원
3	의료기기 협회 ASMEDICA (모스크바)	의료분야 기술거래 및 수출입 지원, 무역상담회 행사 지원
4	사마라자동차클러스터(사마라)	바이어 발굴, 트레이닝 프로그램, 수출, R&D 등
5	니즈니노보고로드 상공회의소(니즈니노보고로드)	기술거래 및 무역 지원

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기계장비	금형, 절단기, 선별기, 진단장비, 센서 등 수요자 발굴
부품소재	광학, 비철금속 소재 기술발굴 또는 수요자 발굴
전기전자	LED 조명 등 전기전자분야 기술발굴 또는 수요자 발굴

○ 지원 가능 서비스

발진	확장
<input checked="" type="checkbox"/> 수출성악 지원	<input checked="" type="checkbox"/> 엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/> 전시·상담회 참가 지원	<input checked="" type="checkbox"/> 데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/> 물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/> 기술수출(제휴)
<input type="checkbox"/> 출장지원	<input type="checkbox"/> 글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/> 기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/> 해외투자유치
<input type="checkbox"/> 현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/> 조달진출
<input checked="" type="checkbox"/> 인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/> 품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/> 브랜드 홍보	<input type="checkbox"/> 인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/> 프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/> 현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/> IP등록	<input checked="" type="checkbox"/> 법률자문
<input checked="" type="checkbox"/> 현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/> 기타()
<input type="checkbox"/> 기타()	

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
기술거래	금형으로 제작한 기술을 러시아에 수출('22)	기술거래 \$124,879
	비철금속전문 가공 분야 기술을 러시아에 수출('22)	기술거래 \$43,089
바이어 발굴	커피업체 바이어 발굴/통관 지원('21)	수출실적 \$8,520
수출컨설팅	LED 기술보유기업, 의료기기, 생활용품, 중고자동차, 자동차 부품, 금속 가공, 건설, 식음료 분야의 잠재바이어 발굴('21)	Sales Report 및 러시아어 자료 구축

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- Kick off 미팅, 사업방향 논의 → 국내활동: 자료제작, 마케팅대상자 리스트 도출 → 현지 활동: 비대면/대면미팅, 인터뷰, SNS 마케팅 등 → 거래협상 및 수출계약 → 후속 관리

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 월간업무보고: 정기적인 날짜에 1개월간 진행한 업무에 대해 문서로 작성하여 기업에 전달. 피드백 수렴을 위한 회의 진행.
- 잠재 바이어와의 미팅 후 상담일지 작성 후 보고: 지원 기업과 바이어 간 의사소통을 지원하여 소통이 원활하고 각자 희망하는 방향으로 이끌 수 있음.
- 수출 계약을 체결하기 위한 자문: 지원기업과 바이어 사이에 의사소통을 지원하여 소통이 원활하고 각자 희망하는 방향으로 이끌 수 있음.
- 사후관리: 유망바이어와 수출협약이 계속되는 경우, 지속적인 협상을 통한 수출 거래성사 지원

②④ (주)제피로

민간네트워크명	(주)제피로	대표자명	이 창 성
본사 주소	국내 : 경기 구리시 갈매순환로166번길 46 금강펜테리움 지식산업센터 4층 4-005호 해외 : Moscow, ulitsa Akademika Koroleva, dom 13, str.1, 8 etazh, pom.2, kom.55, office 6. Russia		

○ 회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	15명	전화번호	(+82) 2-6953-8998
홈페이지	https://zeffiroinc.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	인수진(이사)	(+82) 70-4680-5681	sujin@zeffiroinc.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	3,100,000	3,300,000	4,000,000
순이익	100,000	100,000	1,000,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 동국대 일반대학원 법학과
- Zeffiro International LLC RU, USA 대표
- 한국무역협회 해외 전자상거래분야 자문위원
- 무역의 날 대통령표창 수상
- 관세청 전자상거래 수출통관플랫폼 구축 민간 자문위원
- 무역 실무 경력 15년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이창성 (CEO)	사업 수행 전략 수립, 법률, 통관, 무역실무 운영 및 관리 총괄
본사	인수진 (이사)	마케팅, 통관, 수출실무, 컨설팅 지원 서비스 총괄
지사	폴리나 (과장)	현지 법률, 통관, 인증, 세무, 바이어 발굴 및 지원 총괄

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	지사 (미국, 일본, 러시아, 영국)	수출입 및 바이어 발굴 등 수출 지원
2	자체 B2C스토어(러CIS, 미, 일)	상품페이지 번역, 등록, 마케팅, 바이어발굴 등
3	L'etoile, Gold Apple, Auchan, Lenta 등 (러CIS)	B2B 현지 유통망 입점을 통한 온·오프라인 판매
4	Private Finance (유럽)	현지 법인설립, 법률, 세무, 회계 지원
5	Euro Alliance SA	현지 컨설팅, 유럽, GCC, 인도 투자 및 진출

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	기초, 메이크업, 마스크팩, 클렌징, 바디 등
식품	라면, 과자, 차 등 가공식품 전반
완구/문구/생활	장난감, 의류, 문구, 스포츠, 의류

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
현지 유통망 입점	네이처리퍼블릭 러시아CIS 온·오프라인 입점 LG생활건강 러시아 CIS 온·오프라인 입점 코웨이 주식회사Re:NK 러시아CIS 온·오프라인 입점 코웨이 주식회사Re:NK 러시아CIS 온·오프라인 입점 한국인삼공사(정관장) 러시아CIS 온·오프라인 입점 아이코닉스(타요,보로로,띠띠보띠띠보) 미국,일본,러시아 온·오프라인 입점 러시아 모스크바 직영 화장품 매장 운영 몽골 울란바토르 K-Beauty On 화장품 홍보매장 키르기스스탄 비슈케크 K-Beauty On 화장품 홍보매장 일본 K-Beauty On 화장품 홍보매장	현지 진출, 매출증대
인허가 취득 지원	아이코닉스 CPSC현지 인증 취득 지원 유럽 EPR 및 WEEE등록, 관리 네이처리퍼블릭 러시아 EAC 인증 취득 국내 화장품 기업 다수 인증 Sweet 캔들 워머 일본 PSE인증	해외 인증 진출
온라인 마케팅	화장품 러시아CIS인플루언서 마케팅 Tayo 음료수 인도네시아 RTV 광고 수행	현지 진출, 매출증대
전시회 지원	러시아 Intercharm 참가, 국내 화장품 출품	바이어/유통망 입점
상담회 지원	(주)네이처팜 청도반시 일본 수출 상담회	바이어 발굴/현지 행사

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 품목별타겟진출: 제품 분석 → SEO상품페이지 및 카탈로그 번역 → 온·오프라인 제안 및 리스팅 → 홍보 마케팅
- 현지 유통망 입점: 제품확인 및 현지화 관련 정보 분석 → 제품정보번역 → 유통망제안 → 마케팅 및 컨텐츠 협의 → 유통망 입점 및 수출통관 대행
- 브랜드홍보: 제품분석 및 타겟군 설정 → 컨텐츠 협의 → 마케팅구축 → 수행 및 피드백

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 대면·비대면·이메일 수시 커뮤니케이션 → 샘플확인 및 수행계획 수립 → 진행내용 월간보고 공유 → 수행 관련 피드백 미팅 → 수행 후 지속적 무역거래 지원을 통한 장기적협업관계 유지(타 지원사업 등 연계)

민간네트워크명	LEE BUILD TRADE	대표자명	이 충 구
본사 주소	해외 : Dom8, AT-Termiziy, Yakkasaroy District, Tashkent city, Republic of Uzbekistan		

○ 회사개요

설립년도	2007년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+998) 97-343-0275
홈페이지	www.uzlbt.uz				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	노강환(대표)	(+82) 10-5252-4830	Khroh5@mgshipping.co.kr	
	해외	김대한(과장)	(+998) 97-767-8261	leebuildtrade@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	835,666	1,135,243	1,227,530
순이익	124,780	193,040	246,120

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 충남대학교 문과대학 철학전공/국제무역 부전공
- 2002.01.03~ 2006.12.31 우즈베키스탄 무역업무, 시장조사업무, 컨설팅업무
- 2007.01.21~ 현재 우즈베키스탄 JVC "LEE BUILD TRADE" 대표이사
- 2016~ 현재 중소벤처기업진흥공단 우즈베키스탄 민간네트워크 지정
- 2017.08 ~현재 KOTRA 글로벌 지역전문가(우즈베키스탄) 선정

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김대한 (과장)	현지 바이어 관리, 현지 자료 정리 및 분석, 마케팅 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	우즈베키스탄 중앙은행(NBU)	중앙은행 주도 프로젝트 수행 협력
2	UZNEFTEGAZ	우즈베크 국영 에너지공사인 UZBEKNEFTEGAZ사와 합작사 설립 및 협업 진행
3	UZAVTOSANOAT	우즈베크 자동차 공업성 납품 및 협력사 발굴
4	우즈베크 농림부	종자연구원, 채소연구원, 버섯연구소와 농업관련 업무 협업
5	UAELTEKSANOAT	우즈베크 국영 전기전자공사인 UZELTEKSANOAT사와 합작사설립 및 협업 진행
6	우즈베키스탄 상공회의소	우즈베크바이어들의 D/B 제공 및 수출상담회 협업
7	우즈베크 국영 태양광연구소	태양광관련 자료제공 및 한국기업과 협업

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
산업용품	고압가스밸브, 태양광모듈, 산업용설비
통신기기	UPS 배터리 및 통신장비
의료용품	각종의료기, 혈당체크기
농업용품	농업용 기자재, 설비, 비료 등

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타()
<input type="checkbox"/>	기타()		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅분야	지원업체명	컨설팅기간	컨설팅금액	주요내용	주요성과
수출지원	(주)청운브레이크	21.04.01~22.03.31	24,000,000	수출	수출실적 495,796\$
해외진출	(주)윈디스	21.04.01~22.03.31	24,000,000	시장조사	해외진출
출장지원	(주)케이에어	21.03.01~22.02.28	9,000,000	법인설립	마케팅지원
마케팅지원	(주)인센스코리아	21.06.01~22.05.31	24,000,000	수출 및 마케팅	수출실적 59,770\$
수출지원	(주)청운브레이크	22.04.01~23.03.31	24,000,000	수출	수출실적 205,614\$
마케팅지원	(주)케이에어	22.05.01~23.04.30	9,000,000	법인설립	수출실적 8,500\$
수출지원	(주)청운브레이크	23.04.01~24.03.31	24,000,000	수출	수출실적 705,973\$
마케팅지원	호성산업	23.03.01~24.02.28	9,000,000	수출	수출실적 115\$
해외진출 추진전략	(주)LFF	23.06.01~24.05.31	24,000,000	수출	수출실적 8,500\$
수출지원	제웅산업	23.05.01~24.04.30	9,000,000	수출	수출실적 184,412\$